

BEATRIZ DE PRADA CHIVITE

Okariz Kalea,6-1A
Vitoria-Gasteiz(Álava-Áraba)

Teléfonos: 601.000.481

e-mail: bdpch@hotmail.com

Formación Académica

1997 - Junio 2002 **Universidad Antonio de Nebrija. Madrid**

Doble Licenciatura en Publicidad y RRPP y Marketing

Formación complementaria

Enero - Marzo 2014 **IBS - Bussiness Marketing School,Madrid**

Diploma Community Management (200 h)

Noviembre 2003-Enero 2004 **Escuela Superior de Publicidad. Madrid**

Diploma en Marketing Directo y E-Marketing (140h)

Septiembre – Diciembre 2006 **Escuela Superior de Publicidad, Madrid**

Dirección Comercial y Marketing (210h)

1997 – 2002 **Real Asociación de Amigos del MNCARS. Madrid**

Participación activa en cursos, seminarios y conferencias sobre el Mercado del Arte Contemporáneo y Nuevas Propuestas Creadoras.

Experiencia Profesional

Septiembre 2019 – Actualidad. **Safety Kleen, España. Vitoria-Gasteiz**

Asesora Técnica de Ventas Sénior, Venta Consultiva. Prospección y fidelización de cartera clientes, asesoramiento técnico y medioambiental dirigido a Industria, Sector Automoción, Aeronáutica, Alimentación, Ferroviario y Construcción principalmente. Gestión completa en solucionar necesidades de clientes, rentabilizando sus procesos productivos, gestión de residuos y asesoría medioambiental.

Abril 2016 – Abril 2018 **Phs Serkonten. Navarra**

Delegada Comercial de Navarra. Gestión integral de cartera de clientes Grandes Cuentas como de Pymes, Industria, Sanidad, HORECA, Centros Deportivos, Universidades, Gobierno de Navarra, Ayuntamientos, etc.. Prospección e incremento de mercado hasta un 30%, incremento de facturación del 150%. Fidelización. Gestión de incidencias, soporte y dirección de equipo técnico y operaciones.

Febrero 2015 – Febrero 2016 **Scandinavian Reklam, AB. Estocolmo (Suecia)**

Ejecutiva de cuentas-Key Account Manager en Dpto. Comercial Marketing y Marketing Internacional (gestión clientes Import-Export). Elaboración de planes de marketing y análisis, ejecución, negociación con medios y soporte. Fidelización y prospección de cartera de clientes de diferentes sectores empresariales, Grandes Cuentas y Pymes, principalmente HORECA, Naval, Hotelero... Responsable de equipo (1- 5 personas). Gestión cartera clientes, Salmantino's, Grupo La Despensa, Chef Spain, Exportaciones del Norte, Ibéricos de Salamanca, Cámara de Comercio de España,....

Enero 2012 – Diciembre 2014 **GonZoak, SL. Bilbao**

Delegada Comercial y Responsable de Comunicación y Marketing. Canal HORECA, grandes y pequeños distribuidores, gourmet y delicatessen (cartera de vinos y alimentación). Apoyo a distribuidores, presentaciones, mantenimiento, fidelización, gestión GPV y prospección de clientes. Gestión equipo (1-3 personas)

Noviembre 2005-Octubre 2011 **Khernel España.SA. Madrid**

Delegada Comercial-Assistant Manager-Responsable de Marketing *Zona Centro-Levante*.

Para cuentas como Grupo Sanca, Mediotono, Panorama, Coca-Cola, Gres de Castellón, Mercadona, etc. Servicio integral a las Pymes del sector industrial que constitúan la cartera de clientes, proporcionando maquinaria, suministros y consumibles de serigrafía y reproducción industrial así como asesoramiento y seguimiento integral 360º en planes y estrategias de marketing ofreciendo servicio, reducción costes producción y añadiendo *input* de calidad así como fidelización con valor añadido. Gestión de equipo (5 -10 personas) y captación de nuevos clientes.

Octubre 2002 – Octubre 2005 **Pool de Creaciones Publicitarias, Madrid**

Ejecutiva de Cuentas Junior, KAM y Dpto. Marketing Responsable de clientes como Pepsi, Gillette, Braun, Grupo Domecq, Carrefour, Ikea, Palacios, PC City,...Elaboración de planes de marketing, campañas publicitarias y de marketing Mass media, BTL, viral y directo.Supervisión/GPV in situ de que piezas realizadas y solicitadas por clientes en grandes superficies (stickers, corpóreos , cartelas) estuviesen debidamente colocadas y señalizadas bajo premisas Marketing Mix (Price, product, placement y product), grandes superficies como Carrefour, SyperSol, HiperDino, Sánchez Romero Carvajal, etc...

Enero - Abril 2002 **Follow Up Comunicación, Madrid**

Prácticas como Ejecutiva de Cuentas en Dpto. Comercial y Dpto. de Marketing

Enero – Febrero 2002 **Festival “Tocados por la Publicidad “, UNNE. Madrid**

Participación Dpto. Marketing y RRPP.

Julio 2001 – 2002 **Postalfree Media, S.A. Madrid**

Responsable Comercial de PubliLight, canal HORECA

Octubre 2000**Royropa. Marketing Promocional y Grandes Eventos, Madrid.**

Azafata. Record Contactos en campaña BBVA.

Octubre – Diciembre 2000 **TriSpace, S.L. Madrid**

Comercial de Ventas.

1996 **MontPiel, Cintruénigo (Navarra)**

Dependiente Alta peletería

Idiomas

Inglés: Nivel Medio hablado y escrito. Cursos académicos en inglés para Publicistas. Cursos de Business English

Sueco: Nivel Básico hablado y escrito

Catalán : Nivel básico hablado y escrito

Valenciano: Nivel básico hablado y escrito

Euskera: Nivel básico hablado

Francés: Nivel básico (en septiembre 2018 empiezo curso Escuela Oficial de Idiomas)

Informática

Paquete Office, Windows y Mackintosh, Internet, Adobe Creative Suite, E-Marketing, SEO, SEM, CRM, Internet.

Otros: Colaboración como Delegada comercial en Laboratorio dental de Madrid, asesorando y vendiendo servicios y materiales (cerámicas, noritake, escaners dentales para laboratorios, fresadoras, hornos, instrumental etc...) a clínicas dentales de la capital como servicios propios de Laboratorio Protésico. Carnet de Conducir B1 y vehículo propio. Don de gentes, empatía, capacidad analítica y de negociación (clientes, proveedores, distribuidores) inteligencia emocional, organización, capacidad de escucha, motivación, liderazgo, esfuerzo diario, humildad y responsabilidad corporativa.

Disponibilidad Inmediata