



CV- 48762 Patricia

36419 Sanguñeda Mos

Fecha de nacimiento: 21/07/71

Formación académica

- Formación profesional grado superior en informática
- Curso formación comercial y atención al cliente. (20 horas)
- Curso Técnicas de Venta y Negociación Comercial. (40 horas)

Experiencia laboral

- **Febrero 2018 – Actualmente - Jcdecaux Gestor Comercial**

Funciones

- Captación de clientes

- **Junio 2017 – febrero 2018. Radio Vigo. Cadena Ser. Gestor Comercial**

Funciones

- Captación de clientes
- Fidelización de cartera.

- **Febrero 2010 – enero 2013. Grupo QDQ Media. Gestor comercial**

Funciones

- Captación de nueva cartera de clientes
- Fidelización de cartera de la compañía y ampliación de gama de productos de la marca.

- **Septiembre 2008 – diciembre 2009. Initial (Grupo Rentokil). Jefe de ventas.**

Funciones

- Formación y gestión del equipo comercial.
- Supervisión de las acciones comerciales.
- Reportar al jefe de área los resultados.

- **Marzo 2007 – agosto 2008. Seguros El Corte Ingles. Agente de seguros**

Funciones:

- Captación de nueva cartera de clientes.

- **Abril 2005 – Julio 2006. Hércules Astur. Asesor Comercial-Jefe de equipo**

Funciones:

- Formación y gestión del equipo comercial.
- Supervisión de las acciones comerciales.
- Reportar al jefe de zona los resultados.
- Captación de nuevos clientes en venta directa de libros a domicilio.
- Ampliación de gama de productos de la compañía a clientes ya existentes.

- **Marzo 1991 – mayo 1999. Confecciones Pealca. Auxiliar administrativa**

Funciones:

- Tramitación de impuestos, nominas, ...
- Realización de cuentas contables.
- Presentación de documentación a los diversos Organismos Públicos (Concello Inem,).

Cualificaciones

- Compromiso con la empresa.
- Trabajo en equipo.
- Rápida adaptación a entornos y grupos de trabajo.
- Capacidad de motivación y rendimiento en grupos de trabajo
- Acostumbrado a trabajar en entornos de presión.

Formación complementaria

- Dominio paquete Office.
- Conocimientos de inglés