



ID-65450

JOSÉ MIGUEL

05 / 10 / 1984

DATOS PERSONALES

Domicilio: Madrid

Estado Civil: Casado (con hijos)

Otros datos: Carnet de Conducir
y vehículo propio.

QUIÉN SOY

Las personas que han trabajado conmigo valoran positivamente mi implicación al máximo en el trabajo, así como mi capacidad organizativa de las tareas y la adaptación al trabajo en equipo.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- Título de E.S.O cursado en I.E.S El Carmen (Junio 2000).
- Título de Bachillerato Superior cursado en I.E.S San Isidoro (Junio 2005).
- Gestión Comercial-Venta Directa en Editorial Planeta (Octubre 2005, 2006 y 2007).
- Marketing Digital y Redes (2020)
- Curso de Pad 1 y Pad 2 Sedigas (Julio 2019)
- Idiomas: Inglés y francés (alto).
- Control y manejo de paquete Office.

EXPERIENCIA LABORAL

- *Responsable Comercial en Nestlé Professional (Cafés y Zumos S.L). Desarrollando la estrategia comercial de mi zona para la captación y mantenimiento de cartera. Venta de Productos del Café y derivados en Hoteles, Restaurantes (HORECA) y grandes empresas.*
Desde *Noviembre de 2021 hasta Febrero de 2024*
- *Responsable Comercial en Reprografía Digital y Servicios CEMA S.L. Mi labor era la elaboración de la estrategia comercial y Redes Sociales para la captación de nuevos clientes. Seguimiento y mantenimiento de cartera. Sector de la Impresión Digital.*
Desde *Septiembre de 2019 hasta Noviembre de 2021.*
- *Gerente en Papelería y Loterías Los Trabalenguas. Gestionando el espacio comercial y orientando a los clientes en los distintos sectores del comercio.*
Desde *Junio de 2016 hasta Julio de 2019.*
- *Jefe de ventas en Distrimatic R&M, distribuyendo y gestionando equipos de ventas de terminales multiservicios y TPV de programas de gestión para empresas a nivel nacional.*
Desde *Septiembre de 2009 hasta Junio de 2016.*
- *Jefe de Equipo en Mdp Roma, formando y desarrollando un equipo de venta de máquinas vending en la provincia de Sevilla.*
Desde *Septiembre de 2008 hasta Septiembre de 2009.*
- *Comercial en Cirmatic45, captando clientes nuevos, trabajando con clientes activos y operadores del sector del vending.*
Desde *Febrero de 2008 hasta Septiembre de 2008.*
- *Comercial en Editorial Planeta, visitando a clientes particulares en las campañas de ventas organizadas por la editorial. En nuestro canal de ventas, nuestro equipo comercial finalizó en segundo lugar a nivel nacional en los años 2006 y 2007.*
Desde *Octubre de 2005 hasta febrero de 2008.*
- *Camarero en Encerveza SL, atendiendo a los clientes en mesa en rango asignado y también en servicio de barra. Este trabajo lo desarrollo en los periodos estivales de 2004 y 2005.*