

ID 59382. Manuel



DATOS PERSONALES

POBLACION: Castellón de la Plana

C.P: 12004

EDAD: 40. **Fecha de nacimiento:** 9/11/1981 en Castellón

PERFIL

Soy una persona organizada, responsable, con iniciativa y de una empatía fácil hacia los clientes. Me gusta desarrollar mi trabajo con la gente y tengo un buen espíritu de equipo.

FORMACION ACADEMICA

TITULO: Bachiller

TITULO: Experto en Tequila (Expedido por Consejo Regulador del Tequila -Gobierno de México-)

IDIOMAS

- Castellano (español).
- Valenciano/Catalán.
- Ingles (nivel medio hablado y escrito).
- Portugués (nivel medio hablado y escrito).

FORMACIÓN

- Cursos de coctelería clásica y moderna.
- Cursos de coctelería tiki y corte de fruta tropical.
- Curso Consejo Regulador del Tequila

EXPERIENCIA LABORAL

ICON Spirits SL (2019 – 2021). Renaissance Spirits (Maison Villevert S.L.U.)

La empresa crea una Join Venture con Grupo Proximo y se convierte en ICON Spirits

Puesto: Responsable comercial zona Levante Norte y Brand Ambassador

LABORES DESEMPEÑADAS

- Gestión de distribuidores y visita directa a canal hostelería.
- Creación y optimización de la Red comercial en la zona de Levante.
- Negociación de acuerdos con grandes cuentas.
- Supervisión Off Trade
- Formación y asesoramiento sobre nuestras marcas a distribuidores y clientes.
- Asistencia a Ferias (Fibar, Lisbon Bar Show)

Oxefruit Premium (2016 – 2019)

PUESTO: Responsable comercial zona Levante y Brand Ambassador.

LABORES DESEMPEÑADAS:

- Gestión de distribuidores y venta directa a canal hostelería
- Búsqueda de nuevos distribuidores e importadores
- Negociación de acuerdos con las grandes cuentas.
- Formación y asesoramiento sobre nuestras marcas a los clientes.
- Asistencia a Ferias y Eventos (FIBAR, LISBON BAR SHOW)
- Presentaciones de producto y ponencias coordinadas con el distribuidor para grupos grandes de clientes (Ej. en Lorca con DISTRICAM con 100 clientes invitados más sus acompañantes) y gestión posterior de las ventas a esos clientes visitando sus establecimientos.

Crecimientos anuales de Facturación:

1er año ----- Objetivos alcanzados (30% crecimiento anual) + 89% crecimiento extra

2º año ----- Objetivos alcanzados (30% crecimiento anual) + 58% crecimiento extra

3er año ----- Objetivos alcanzados (30% crecimiento anual) + 47% crecimiento extra

FACTURACION 2018 ----- 487.860 €

Desde 2005 hasta 2016 trabaje como bartender en diferentes locales (Terrazas, Lounges, Hoteles, Cocktail Bars, Restaurantes Gastronómicos, etc etc...)

A partir de 2016 comienzo mi labor comercial orientada a marcas de destilados.

DATOS DE INTERES

Actualmente tengo una muy buena relación y un trato directo con los distribuidores de bebidas más importantes de la Comunidad Valenciana y Murcia.