

CARLOS CABREJAS DOMINGUEZ

PERFIL PROFESIONAL

Ejecutivo con +15 años en ventas B2B y Grandes Cuentas. Especialista en captación y fidelización de clientes clave. Experiencia en sectores de embalaje, transporte y logística. Orientado a resultados y construcción de relaciones sólidas.

EDUCACIÓN

- Educación Secundaria Obligatoria / Sant Michael School
- Técnico, Comercio y Marketing / I.E.S Clara del Rey

CERTIFICACIONES

- Ventas con alma / Escuela de Ventas RAJA
- CRM Salesforce / DPD Group

EXPERIENCIA

Key Account Specialist, 03/2019 - 09/2025 RAJA

- Gestión integral de Grandes Cuentas (Centro y Sur de España).
- Prospección, negociación y fidelización de clientes estratégicos.
- Gestión de cartera de clientes de alto valor.
- Presentación de propuestas técnicas.

KAM & Business Development, 05/2018 - 11/2018 INSTAPACK

- Captación y desarrollo de Grandes Cuentas a nivel nacional.
- Diseño e implantación de operativas logísticas complejas.
- Desarrollo de proyectos y programas.

Executive Sales, 06/2016 - 05/2018 SEUR

- Prospección y captación de clientes.
- Optimización de cartera y análisis de KPI's.
- Gestión de la cartera de clientes, captación y fidelización

Key Account Sales Manager, 10/2009 - 09/2016 ENVIALIA

- Gestión de estrategia comercial y captación de Grandes Cuentas.
- Coordinación y planificación de reuniones.
- Desarrollo de proyectos y programas.

Founding Owner, 05/2007 - 04/2009 MSK

- Diseño del plan de negocio, dirección y gestión de la empresa.
- Búsqueda de proveedores, cierre de acuerdos.
- Delineamiento de las políticas, métodos, procedimientos y objetivos.



CONTACTO

📍 Madrid

☎ +34 641 379 892

✉ carloskados@hotmail.com

🚩 18/05/1985 - Español

COMPETENCIAS

- Gestión de Grandes Cuentas (B2B)
- Desarrollo de negocio y ventas consultivas
- Negociación de contratos complejos
- Fidelización de clientes estratégicos
- Análisis de KPI's y optimización de procesos
- Negociación de contratos
- Liderazgo de proyectos
- Establecimiento de relaciones comerciales

COMPETENCIAS DIGITALES:

- Salesforce
- Tableau
- Navision
- Factorial
- Business center
- Word
- Excel
- PowerPoint

IDIOMAS

Español: Idioma nativo

Inglés: Básico