

CURRICULUM VITAE

ID-43557 JESÚS



DATOS PERSONALES

Dirección **28983 Parla (MADRID)**
Nacionalidad **Español**
Fecha de nacimiento **04/12/1975**
Estado Civil **Casado**
Permiso de conducir **A y B**

FORMACIÓN

Ingeniero Técnico Forestal.
Máster en Energías Renovables y Eficiencia Energética.
Técnico en Prevención de Riesgos Laborales.
Técnico en Sistemas de Gestión Medioambiental de la Empresa, con conocimientos de calidad (ISO 9001).
Curso de Marketing y Ventas.
Curso de Gestión de Procedimientos Administrativos de Subvención.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- Nombre y dirección del de la empresa **SOLIDEO RENOVABLES (noviembre 2022 – Actualidad)**
 - Tipo de empresa o Sector *Energía renovable, Movilidad Eléctrica*
 - Puesto o cargos ocupados **Consultor Energético**, comercial B2C Iberia, canal residencial para proyectos de autoconsumo residencial, instalaciones de aerotermia y puntos de recarga.
- Principales actividades y responsabilidades
- Nombre y dirección del de la empresa **ENDESA X WAY, MADRID (mayo 2022 – septiembre 2022)**
 - Tipo de empresa o Sector *Energía, Movilidad Eléctrica*
 - Puesto o cargos ocupados **KAM Movilidad Eléctrica**, comercial B2B Iberia, canal empresas para proyectos de puntos de recarga, O&M y gestión del pago de las recargas.
- Principales actividades y responsabilidades
- Nombre y dirección del de la empresa **NORVENTO ENERXIA (junio 2019 – mayo 2022)**
 - Tipo de empresa o Sector *Ingeniería especializada en Energías Renovables*
 - Puesto o cargos ocupados **TÉCNICO COMERCIAL SOLAR FV Y ALMACENAMIENTO ZONA CENTRO.**
- Principales actividades y responsabilidades *Técnico Comercial para la zona Centro, Andalucía y Levante, encargado del Diseño y seguimiento de campañas de marketing. Seguimiento de subvenciones y Licitaciones. Desarrollo de oportunidades. Elaboración de propuestas comerciales; Elaboración, negociación y cierre de contratos, tanto de EPC como de O&M. Toma de decisiones sobre proveedores en la fase de ejecución.*
- Nombre y dirección del de la empresa **JOMAR SEGURIDAD (Grupo Elecnor) (noviembre 2017-junio 2019)**
 - Tipo de empresa o Sector *Ingeniería, instalación y mantenimiento de Protección Contra Incendios*
 - Puesto o cargos ocupados **RESPONSABLE DE VENTAS ZONA CENTRO.**
- Principales actividades y responsabilidades *Técnico Comercial en Jomar Seguridad, división especialista en Protección Contra Incendios del grupo Elecnor a nivel nacional, realizando tareas comerciales para la ingeniería, construcción y mantenimiento de todo tipo de instalaciones de sistemas de protección contra incendios, desde comunidades de vecinos hasta grandes superficies logísticas, industrias, empresas de servicios o consultoras inmobiliarias.*
- Nombre y dirección del de la empresa **OCA ICP (septiembre 2016 -septiembre 2017)**
 - Tipo de empresa o Sector *Organismo de Control Autorizado por la Consejería de Industria de la CAM.*
 - Puesto o cargos ocupados **TÉCNICO COMERCIAL.**
- Principales actividades y responsabilidades *Técnico Comercial de servicios de organismo de control autorizado. (OCA) y EICI. Registros de proyectos, revisiones e inspecciones de Instalaciones de Energías Renovables, climatización, calefacción, suministro de agua, Protección Contra Incendios, instalaciones petrolíferas, electricidad.*

Anteriores

- Nombre y dirección del de la empresa **OESIA NETWORKS (2 años)**
 - Tipo de empresa o Sector **Servicios y Tecnología de la Información**
 - Puesto o cargos ocupados **TÉCNICO COMERCIAL AA. PP Y COORDINACIÓN PROYECTOS.**
- Principales actividades y responsabilidades *Coordinador de distintos proyectos para la Administración estatal. Dividendo Digital, Fondos FEDER, Innovación y Desarrollo, Plan Prever. Gestión de ayudas públicas para particulares y Organismos.*

- Nombre y dirección de la empresa **ICOENERGÍA SOLUCIONES ENERGÉTICAS S.A. (5 años)**
 - Tipo de empresa o Sector *Ingeniería, construcción y operación de proyectos del sector energético*
 - Puesto o cargos ocupados **TÉCNICO COMERCIAL Y GESTIÓN DE PROYECTOS SOLAR FV.**
- Principales actividades y responsabilidades *Técnico Comercial a nivel Nacional para proyectos EPC de instalaciones de energía Solar FV legalizaciones durante la obra y seguimiento de las gestiones hasta devolución de aval y cobro por parte de la CNE. Contacto durante todo el proceso con el cliente, coordinación entre los distintos departamentos (oficina técnica, administración) para la consecución de objetivos. Tramitaciones administrativas para legalización de instalaciones FV, desarrollo de proyectos para inscripción en PREFO, y legalización final hasta cobro por parte de la CNE, gestión directa con Dirección General de Industria, Ayuntamientos y CC. AA, REE, Compañías distribuidoras de electricidad.*

Los proyectos más relevantes en los que he participado son:

 - Proyecto ALGODOLIVA SOLAR, en Algodonales (Cádiz), instalación FV en cubierta de nave industrial de 2 MW de potencia. Captación de terrenos, de cliente, creación de sociedad vehículo, desarrollo de proyecto y legalizaciones, preparación de Due dilligence Legal para venta de proyecto. Valor de contratación: 3,19 M€, valor total de proyecto: 8,5 M€.
 - Proyecto ALECTORIS FV CARAVACA S.L., en Caravaca de la Cruz (Murcia), instalación FV en una granja de perdicés de 2 MW de potencia. Captación de terrenos, de cliente, creación de sociedad vehículo, desarrollo de proyecto y legalizaciones tanto de la granja como de la instalación FV., preparación de Due dilligence Legal para venta de proyecto Valor de contratación: 3 M€, valor total de proyecto: 8 M€.
 - Proyecto HUERTO SOLAR LOS MOROTES, en Lorca (Murcia), instalación FV en suelo con tecnología fija de 1,2 MW de potencia. Captación de cliente, desarrollo de proyecto y legalizaciones, preparación de Due dilligence Legal para venta de proyecto Valor de contratación: 1,5 M€, valor total de proyecto: 3 M€.
 - Proyecto PALAU 1 Y 2, en Palau de la Anglesola (Lérida), instalación FV en suelo con tecnología de seguimiento a un eje de 2,7 MW de potencia. Captación de cliente, desarrollo de proyecto y legalizaciones, preparación de Due dilligence Legal para venta de proyecto. Valor de contratación: 3,5 M€, valor total de proyecto: 8 M€.
 - Proyecto Totana I,III,IV,V,VI y VIII, en Totana (Murcia), instalación FV sobre cubierta de invernaderos con una potencia total de 12 MW de potencia. Captación de cliente, desarrollo de proyecto y legalizaciones, preparación de Due dilligence Legal para venta de proyecto. Valor de contratación: 9 M€, valor total del proyecto: 35M€.
 - Proyecto FOTOVOLTAICA SEGURILLA instalación FV en cubierta de nave industrial de 1 MW de potencia. Captación de terrenos, de cliente, creación de sociedad vehículo, desarrollo de proyecto y legalizaciones. Valor de contratación: 1,2 M€, valor total de proyecto: 3,5 M€.

CAPACIDADES Y APTITUDES TÉCNICAS Idioma inglés, nivel B2

Manejo a nivel alto de Internet y soluciones CRM.(SALESFORCE,BASE)
Conocimiento y manejo de MICROSOFT OFFICE, MAPPLE, DERIVE, STATGRAPHICS,
POWERPOINT, MICROSTATION, AUTOCAD, DINAMAP, MS-PROJECT
Capacidad de trabajo en equipo e interlocución con cliente, capacidad de liderazgo,
habilidades sociales y de negociación, visión de negocio para anticiparse ante cambios
y prevenir problemas, responsabilidad, planificación, organización, y proactividad.