



Diego Rupérez Gil

Sobre mí

Soy un profesional apasionado por las ventas con más de 10 años de experiencia en el entorno digital, destancándome por alcanzar y superar objetivos clave. Mi capacidad para trabajar bajo presión y mi enfoque analítico me han permitido gestionar proyectos de alto impacto en la estrategia de las empresas donde he trabajado. Me considero organizado, riguroso, analista y autónomo, siempre comprometido con mis responsabilidades. Estoy en constante aprendizaje y busco nuevos desafíos que me permitan aportar valor y seguir creciendo profesionalmente. Aspiro a poder integrarme en un equipo dinámico donde pueda contribuir con mis habilidades y asumir retos que impulsen resultados.

Experiencia laboral

10/2016 – 07/2024
Madrid

Groupon EMEA, E-commerce - Turismo **Regional Key Account Manager**

Obtención de nuevas responsabilidades en el organigrama europeo entre las que destacan la generación y mantenimiento de alianzas comerciales con grandes cuentas españolas (cadenas, touroperadores y hoteles de alta facturación) para su comercialización en el mercado continental, coordinación del equipo (3 personas) de touroperación y la representación de la empresa en eventos

06/2013 – 10/2016
Madrid

Groupon Spain, E-commerce - Turismo **Account Manager**

Responsable de generar y mantener alianzas comerciales con empresas españolas del sector para su comercialización en el mercado nacional. Enfocado en la consecución de objetivos, crecimiento de la facturación año con año, resolución de incidencias y coordinación de los distintos departamentos

09/2010 – 04/2013
Madrid

Salesland S.L., Telecomunicaciones **Asesor comercial**

Comercialización de distintos productos de Movistar relacionados con el despliegue de fibra óptica en mercado residencial y pymes. Realización de reportes diarios de actividad así como tramitación de pedidos y seguimiento de los mismos.

01/2010 – 08/2010
Madrid

Dynamis Tecnología y Comunicación, Energia **Coordinador de equipo y asesor comercial.**

12/2008 – 04/2009
Madrid

EDP (Ediciones Planeta), Editorial **Asesor Comercial**

Formación académica

Grado
Actualidad, Madrid

2º Curso de Grado en Economía
UNED

Bachillerato
2006, Soria

Bachillerato en Ciencias Sociales y Humanidades
IES Gaya Nuño

DATOS DE CONTACTO



635 84 16 37



druperez@hotmail.es

IDIOMAS

Inglés

Nivel medio oral y escrito

MÁS INFORMACIÓN

Manejo de paquete Office,
internet y correo electrónico.

Entorno Windows

Manejo de IA

Uso de Salesforce

Carnet de conducir B