

Currículum Vitae



ID-26876

17/03/1977

C.P: 50010 - Zaragoza

Formación Académica

- **Licenciatura en Matemáticas** en la Escuela Universitaria de Zaragoza.(Únicamente 3 cursos completos).
- Curso de **Ofimática** con una duración de 400 h.
- Curso de Marketing de 30 h.
- Curso de Comercio Exterior de 30 h.
- Nivel medio de inglés hablado y en comprensión

Experiencia Laboral

Periodo	Empresa	Descripción del puesto
Abril 2017- Actualmente	Marie Brizard Wine and Spirit España S.A.	Delegado de ventas. Zona: Aragón,Lérida y Tarragona. Gestión de 9 distribuidores. Coordinación de los servicios a terceros y nacionales. Cumplimiento de objetivos de ventas. Control del presupuesto, gestión y firma de plantillas. Acompañamientos comerciales a todos los distribuidores principales por provincia. Gestión de transfer y acuerdos directos a hostelería.
Junio 2012- Marzo 2017	Legendario S.L.	Delegado de ventas. Zona: Aragón, Navarra, La Rioja, Burgos, Soria y País Vasco,Cantabria y Cataluña Gestión de 45 distribuidores. Coordinación de los servicios a terceros y nacionales. Cumplimiento de objetivos de ventas. Control del presupuesto, gestión y firma de plantillas. Acompañamientos comerciales a todos los distribuidores principales por provincia. Gestión de transfer y acuerdos directos a hostelería.
Mayo 2007- Junio 2012	Cinco Movimientos S.L.	Delegado Comercial. Zona Aragón,La Rioja y Navarra.

		Venta directa a herboristerías y Parafarmacias de productos dietéticos . Gestión directa de todas las cuentas de la empresa. Implementación y cumplimiento de objetivos y presupuestos anuales.
Sept.2001 – Nov.2006	Roycaj S.L	Promotor de ventas . Zona Zaragoza Venta directa de productos de alimentación a hostelería y tienda tradicional. Cumplimiento de objetivos de venta en una ruta de 300 clientes.
Enero 1998 - Sept.2001	Starphone Comunicaciones S.L	Delegado de ventas. Zona: Aragón. Gestión,fidelización y captación de empresas para portabilidades y altas nuevas de líneas móviles y fijas. Ayuda puntual en tienda para venta directa al usuario final,canjes de puntos y servicios accesorios de Movistar. Cunplimiento de objetivos de venta mensuales.

Otros datos de interés

- Carné de conducir y disponibilidad de vehículo propio.

Experiencia Laboral

- Además de los puestos de trabajo relacionados, les podré ofrecer las que consideren oportunas en el caso que me las soliciten.