



FERNANDO D.

RESPONSABLE COMERCIAL, CONSULTOR TIC

EDUCACIÓN

TÉCNICO ESPECIALISTA FP II RAMA ADMINISTRATIVA Y COMERCIAL

DIRECCION COMERCIAL, GESTIÓN EQUIPOS, NEUROVENTAS, NEGOCIACION CREATIVA, TELECONCERTACION, Productividad y Gestión del Tiempo (GTD)

DocuWare, Office 365, SonicWall, HP, Apple, Simplivity, VMware

CURSO SUPERIOR (BUSINESS & MARKETING SCHOOL - ESIC)

EXPERIENCIA LABORAL

GRUPO SOLITIUM - Febrero 2011-Actualidad

Noviembre 2018 – Responsable Comercial desarrollo negocio Pymes (Equipo comercial a cargo, 4 personas)

- Ventas: 2020 560.000 €, 2019 880.000 €

Abril 2017 a Octubre 2018, Consultor Tecnológico en Sevilla

- 102% Y 82% Cumplimiento

Febrero 2011-Marzo 2017 Consultor tecnológico y comercial TIC,s., en Extremadura

- Ganador 3 años consecutivos viaje premio a la excelencia

ADESLAS Abr-2010 a Ene-2011

SERVICIOS PROTÉSICOS ODONTOLÓGICOS Jun-2009 a Mar-2010,

NOVASOFT WIFI EXTREMADURA S.L. (antes Wifi Online S.L.) 2003-2009 Director Comercial.

GRUPO INFORMÁTICO MÉRIDA S.L. 2001-2003. Responsable comercial.

1999-2001 Responsable negocio y gestor de dos tiendas de informática y telefonía. 1997-1999 Guardia Civil. 1990-1997 Militar Profesional

APTITUDES



	Ofimática	Informática a Usuario	HP	Soluciones IT	Gestión equipos
Series1	9	9	9	8	8

Más de 20 años realizando actividad de Consultoría IT, venta de Soluciones, Ofimática y Hardware.

Amplio conocimiento de equipamiento IT, seguridad informática, procesos digitales y Planes de Continuidad y Contingencia.

Experto en Soluciones de Valor y optimización de recursos Ofimáticos e Informáticos

Aporto aptitud y actitud proactiva y motivadora. Capacidad de gestión de personas y trabajo en equipo.

VALORES PRINCIPALES

- Compromiso
- Constancia
- Responsabilidad