

HABILIDADES



ID-50259

50017, Zaragoza



EXPERIENCIA LABORAL

- 07/18-

DIAGEO

Field Sales Executive Zaragoza/Huesca

Gestión de 284 clientes asignados a la ruta, cierre de acuerdos de volumen, imagen y referenciación para asegurar el cumplimiento de los estándares de Diageo y la ganancia en cuota de mercado e incremento del sell-out en la zona.
- 11/17-07/18

DIAGEO

Field Sales Executive – Ciudad Real

Selección de 258 clientes asignados en la provincia a fin de diseñar un rutero acorde con las exigencias de Diageo y lograr una mayor penetración en la zona con una consecuente ganancia de cuota de mercado e incremento del volumen de ventas vs AOP
- 12/16-08/17

Cameron Kennedy LTD

Senior Recruitment Consultant

Gestión de la división de FMCG en América Latina y USA. 365 Recruitment, desde el cierre de negociaciones con clientes, hasta la gestión de la oferta laboral al candidato.
- 06/16-12/16

Millar Cameron LTD

Recruitment Consultant

Gestión de la división de FMCG en América Latina y colaboración con clientes en otras zonas en vías de desarrollo.



EDUCACIÓN

- 2018-2020

EAE Business School

Máster en Dirección de Marketing y Ventas
- 2012-2016

Universidad de Zaragoza

Grado en Historia

2015-2016 University of Nottingham: Hispanic Studies BA



HABILIDADES

- Inglés – Bilingüe
- Microsoft Office
- Venta Persuasiva
- Planificación
- Proactividad
- Resolución de Conflictos
- Tolerancia al estrés
- Adaptabilidad