

Curriculum Vitae



Información Personal

Nombre y apellidos: Enric V.
Fecha de nacimiento: 07/06/1993
Lugar de nacimiento: Barcelona

Educación

2015-2016 Master en Marketing y gestión de empresas de lujo en School of Business and Social Sciences, ESERP Barcelona.

2011-2016 Grado en Comunicación, Marketing y Relaciones Públicas en School of Business and Social Sciences, ESERP Barcelona.

2009-2011 Graduado en Bachillerato social-humanístico en Escuela Pare Manyanet, Barcelona.

2005-2009 Graduado en E.S.O. en Escuela Pare Manyanet, Barcelona.

Experiencia Laboral

Octubre 2018 – Actualidad Asistente en el departamento comercial en Europastry.

- Gestión de cartera de clientes de una zona establecida.
- Llamar a los clientes diariamente.
- Vender los productos de la empresa.
- Promocionar los productos de campaña y nuevos lanzamientos.
- Alcanzar los objetivos de campaña en cada cuatrimestre.
- Gestiones administrativas.

Octubre 2018 – Febrero 2019 Asistente en el departamento comercial en Europastry.

- Llamar a los clientes diariamente.
- Vender los productos de la empresa.
- Promocionar los nuevos lanzamientos.
- Cierre diario.
- Gestiones administrativas del propio departamento.

Febrero – Julio 2018 Asistente de marketing en Luxottica.

- Preparar los folletos de las nuevas colecciones para los comerciales.
- Análisis de ventas por marca, temporada, lanzamiento, tipo, canal, comercial y región.
- Gestión del proyecto 'Luxury Ambassadors'.
- Organización de eventos.
- Gestión del stock.
- Cierre mensual de ventas.

Abril – Noviembre 2017 Asistente de marketing en Nestlé, prácticas 7 meses.

- Organizar talleres de cocina.
- Análisis de ventas por marca, producto, categoría.
- Realizar promociones para Nestlé Market.
- Obtener las ventas marcadas a través de promociones.
- Gestión y mantenimiento de la web de Nestlé Market.

- Preparar presentaciones para el equipo de ventas.
- Monitorización de los nuevos productos en la tienda.
- Resolver incidencias en Nestlé Market.
- Gestión del stock.
- Cierre de ventas mensual.

Julio – Diciembre 2016 Asistente de ventas y marketing en Dawn foods, 3 meses en Barcelona y 3 meses en Dubai.

- Asistir a reuniones con clientes para establecer nexos comerciales.
- Visitar proveedores para establecer la producción y los lanzamientos de los productos.
- Presentar los productos a los clientes.
- Seguimiento de lanzamientos de nuevos productos.
- Organización de la feria alimentaria.
- Alcanzar acuerdos con Ferrero Rocher, Nutella y McDonald's.

Octubre 2015 – Julio 2016 Asistente comercial y de ventas en Perelada Group.

- Gestión de los pedidos, facturas, albaranes.
- Seguimiento de envíos a diferentes clientes.
- Gestión y actualización de la plataforma AECOC.
- Seguimiento de ventas por trimestre (por tipo de vinos, marcas y clientes).
- Aplicar rapeles y descuentos a los clientes.
- Gestionar el email y llamar a los clientes.
- Reunión mensual con los comerciales de CC.AA. para debatir precios, condiciones, etc.
- Organización de eventos.
- Organización y gestión de una campaña para las redes sociales (cresta rosa)

Idiomas

Catalán: lengua materna.

Castellano: lengua materna.

English: C1

Conocimientos técnicos (IT)

Usuario intermedio en Windows y Mac

Usuario intermedio en Microsoft Word, Excel y Powerpoint

Experiencia internacional

Experiencia laboral de 3 meses en Dubai trabajando para Dawn Foods.

Curso de 'Introduction to International Public Relations and Marketing' en Queens University (Belfast, Irlanda del Norte) durante el verano de 2013.

Curso de 'Introduction to International Public Relations and Marketing' en Queens University (Belfast, Irlanda del Norte) durante el verano de 2012.

Educación

2015-2016 Master en Marketing y gestión de empresas de lujo en School of Business and Social

Sciences, ESERP Barcelona.

2011-2016 Grado en Comunicación, Marketing y Relaciones Públicas en School of Business and Social Sciences, ESERP Barcelona.

2009-2011 Graduado en Bachillerato social-humanístico en Escuela Pare Manyanet, Barcelona.

2005-2009 Graduado en E.S.O. en Escuela Pare Manyanet, Barcelona.

Otros datos de interés

Carné de conducir.

Miembro de los Diablos de les Corts.

Deportes (futbol, paddle)

Viajar

Soy una persona abierta, sociable, de trabajo en equipo, enfocado al cliente con ganas de ganar experiencia profesional.