



ID-62984 Alex

04/06/1993 Tarragona

FORMACIÓN ACADÉMICA

- 2015 FPII Grado Superior Administración y Finanzas.
- 2012 Bachillerato. Colegio La Salle de Tarragona.

EXPERIENCIA LABORAL

- Noviembre 2021- Actualidad. Gestor grandes cuentas en Wurth España.
 - Construir y mantener relaciones sólidas y duraderas con los clientes. ◦
 - Negociar y cerrar acuerdos para maximizar las ganancias de la compañía.
 - Desarrollar nuevos negocios con clientes existentes e identificar áreas de mejora.
- Marzo 2020-Octubre 2021. **Territory Sales Manager en British American Tobacco S.A.**
 - Gestión cartera de clientes.
 - Planificación de visitas comerciales.
 - Captación nuevos canales de distribución.
 - Elaboración plan de ventas.
- Agosto 2017-Marzo 2020. **Representante comercial Compañía Canariense de Tabacos S.A.**
 - Gestión cartera de clientes.
 - Planificación de visitas comerciales.
 - Captación nuevos canales de distribución.
 - Elaboración plan de ventas.
- Junio 2016-2017. **Responsable departamento compras Hotel Oasis Village S.A.**
 - Negociación con proveedores para las mejores condiciones de compra.
 - Contabilidad aplicada, revisión y aprobación de facturas y preparación de pagos.
 - Confección de inventarios.
 - Cálculo de consumos.

- Mayo 2014-2016. **Responsable de tienda** Telepizza Tarragona S.A.
 - Coordinación y dirección del equipo de tienda y repartidores.
 - Gestión de pedidos a proveedores.
 - Seguimiento y evolución de ventas.
 - Análisis y gestión de ventas.
 - Reportar a la dirección los resultados de ventas obtenidos.

- Octubre 2013-Marzo 2014 **Auxiliar administrativo** Autolica Mercedes Benz S.L.
 - Gestión de proveedores.
 - Gestión de compras y ventas.
 - Confección de facturas e introducción en programas informáticos.

- Octubre 2013-Mayo 2014. **Repartidor** Telepizza Tarragona S.L.
 - Preparación y reparto de los pedidos para domicilio.

- Temporada estival 2012- 2013-2014. **Responsable economato.** Cocina Hospital Joan XXI de Tarragona. *Referencias
 - Recepción y control de calidad de las materias primas.
 - Gestión de pedidos y control de stocks.

APTITUDES

- Proactivo.
- Versátil.
- Resolutivo.
- Gestión de la presión.
- Grandes dotes comunicativos.
- Capacidad de negociación.
- Trabajo en equipo.

IDIOMAS

- Inglés: Nivel medio.
- Catalán: Nivel alto.

INFORMÁTICA

- Nivel alto de Microsoft Office (Word, Excel, Acces y PowerPoint) para Windows y Mac.
- Dominio de programa informático para la gestión de almacén MARINO mediante PDA.