

# **ID-54548 ENRIQUE**

DELEGADO VENTAS / VISITADOR MEDICO  
Alicante



## **OBJETIVO PROFESIONAL**

Trabajar en una empresa donde pueda aportar y poner en práctica la experiencia que he adquirido en puestos anteriores, avanzando en mi carrera profesional y continuando mi desarrollo a la vez que contribuyo a la consecución de los objetivos generales de la compañía.

## **EXPERIENCIA**

**2010-2019**

A. Menarini Diagnostics, S.A.

- Visita a hospitales públicos y privados (educación diabetológica, médicos endocrinos, jefes de compras, etc...), primaria y oficinas de farmacia.
- Gestión cartera de clientes zona asignada, preparación y gestión de concursos públicos. Promoción productos de la compañía.
- Gestionar eficientemente y en línea con la estrategia comercial de la compañía, la promoción de los productos en su target de clientes.
- Identificar las áreas potenciales de desarrollo del negocio.

**2008-2010**

Medical Expansis, S.L.

- Visita a oficinas de farmacia con productos exclusivos de A. Menarini Diagnostics, S.A.

**2006-2007**

Rosaleda Norte, S.L.

- Agente Comercial (Carbonell Inmobiliaria)
- Actuaciones contables en relación al concepto de tramitaciones.
- Tasación de viviendas.

**2000-2005**

Auto-Sinc, S.L.

- Agente Comercial
- Supervisión de trámites y contratos de financiación.
- Tasación presupuestos.

## FORMACIÓN

- BUP y COU Colegio La Salle Alcoy
- Grado Medio Ennoblecimiento Textil (Instituto Cotes Baixes)
- Grado Superior tratamientos textiles.
- Ingeniería Textil (Universidad Politécnica Superior Campus de Alcoy)

## HABILIDADES

- Capacidad para toma de decisiones.
- Facilidad para trabajar en equipo.
- Persistencia y constancia para obtener los resultados deseados.
- Buena capacidad de comunicación, tanto verbal como escrita.

## OTROS DATOS

- Conocimientos elevados de ofimática.
- Nivel básico en lengua inglesa, hablado y escrito.