

Jesús S.

Datos personales

Fecha y lugar de nacimiento: 24/09/1971 en Pontevedra
Dirección: Vigo



Formación Académica

1998/2002	Universidad de Vigo. Diplomado en Ciencias Empresariales / Especialidad RRHH	Vigo, España
-----------	--	--------------

Formación Complementaria

2009	Master en Dirección Estratégica. Método Consultores. 270 Horas.	Vigo, España
2018/2019	Título de Mediador de Seguros Tipo B	

Experiencia Profesional

05/18- Actual	Puestp: Mediador Pro Asociado Nombre Empresa: RUIZ RE Correduría de Seguros	
03/13-05/18	Puesto: Nombre Empresa: FIATC Mutua Aseguradora Actividad o sector: Seguros Funciones desarrolladas y logros alcanzados: - Mediador de seguros comercializando todos los ramos de seguros con especialización en los ramos de vida y salud	Vigo, España
08/15-01/16	Puesto: Gestor de Banca Telefónica Nombre Empresa: Unísono – Banco ING Direct Actividad o sector: Banca Funciones desarrolladas y logros alcanzados: - Gestor de banca on-line y telefónica - 1º en el ranking en campaña de Planes de Pensiones con una captación de 1 millón de euros en 4 meses.	Vigo, España
07/12-02/13	Puesto: Asesor Planificación Financiera Nombre Empresa: ING – Nationale Nederlanden Actividad o sector: Banca Seguros Funciones desarrolladas y logros alcanzados: - Comercialización de planes de ahorro, inversión y seguros de vida	Vigo, España
07/10-07/12	Puesto: Agente de Seguros Nombre Empresa: AXA Seguros e Inversiones Actividad o sector: Seguros Funciones desarrolladas: Agente de seguros en plan de carrera	Vigo, España
04/09-07/10	Puesto: Coordinador departamento de Marketing Nombre Empresa: Grupo Redcom Actividad sector: Telefonía y Nuevas Tecnologías Funciones desarrolladas: Coordinador del departamento de Marketing, de 4 empresas del grupo dedicadas a las TIC. Desarrollo del plan de actualización de imagen corporativa, páginas web y líneas de producto. Establecimiento plan de formación para la red de distribución nacional. Elaboración estudios de mercado y de la competencia. Asistencia a ferias nacionales e internacionales apoyando a la red comercial.	Mos, España

01/07- 03/09	Puesto: Director Comercial Nombre Empresa: Servicios Inmobiliarios Chain S.L. Actividad o sector: Inmobiliaria y Construcción Funciones desarrolladas: Dirección de equipos comerciales, grandes cuentas, gestión de suelo , desarrollo de operaciones urbanísticas con promotores y empresas promotoras inmobiliarias y de construcción de ámbito local y nacional.	Vigo, España
12/99-12/06	Puesto: Comercial – Jefe de equipo Nombre de empresa: Inmobiliaria Silva Actividad o sector: Inmobiliaria Funciones desarrolladas: Departamento de gestión de suelo y promotores. Dirección de equipos comerciales, liderando un equipo de vendedores. Gestión de búsqueda de financiación para clientes.	Vigo, España

Idiomas

Inglés: Nivel medio hablado y escrito.
Español: Nativo.
Gallego: Nativo

Informática

Paquete Office: Nivel Avanzado (Excell, Word, PowerPoint, One Note,...)

Información Adicional

- Disponibilidad para viajar o trasladarse al extranjero.
- Permiso de conducir B , vehículo propio.
- Todo lo expuesto anteriormente podrá ser acreditado, en caso de solicitud.