

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato: 51931

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☒	☐	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☒	☐	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☒	☐	
Negociación	☐	☐	☐	☒	
Perseverancia	☐	☐	☐	☒	
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	
Motivación	☐	☐	☒	☐	

Julio ha realizado un Grado en Ciencias de la Actividad Física y el Deporte y considera que una de las principales competencias que ha aprendido de estos estudios es el Trabajo en Equipo. Sus experiencias profesionales en Tenerife han sido como camarero y monitor de gimnasio; llegó a Madrid por temas personales, iniciando la experiencia profesional como camarero hasta que finalmente se le ofrece la oportunidad de unirse a una red comercial de Prosegur; los tres primeros meses le fueron complicados; sin embargo no se rindió y lleva en esta red comercial más de un año; dentro de las principales acciones se encuentra la generación de nuevos clientes pero además la fidelización y ampliación de cartera. Actualmente se encuentra en búsqueda activa de empleo porque quisiera trabajar en equipo y no de forma tan autónoma como se encuentra actualmente. Echa en falta el contacto y seguimiento con los clientes, como lo solía hacer cuando estaba de monitor; acompañando a las personas para que consigan su objetivo; es como asocia la venta de IQOS con su fase de monitor. Competencialmente es un candidato válido que no sólo se enfoca en objetivos si no que le gusta el trabajo en equipo y si puede ayudar a sus compañeros, lo hace.