



JOSEP

Experiencia

Asesor Comercial financiero en Nationale-Nederlanden - ING Mayo 2021 - Actualidad

- Asesoramiento financiero a clientes o potenciales clientes (Empresas y Particulares)
- Comercialización de toda la gama de productos patrimoniales y de protección de Nationale-Nederlanden.
- Comercialización y asesoramiento hipotecario (ING).
- Establecer acuerdos de colaboración con inmobiliarias, contratistas o despachos de abogados.

Agente exclusivo en "Grupo Catalana Occidente" Diciembre 2018 - Mayo 2021

- Creación de cartera de clientes (Empresas y particulares)
- Asesoramiento y comercialización de toda la gama de productos aseguradores y patrimoniales del GCO.
- Resolución de incidencias.

Gestor de banca comercial en "CaixaBank" (Mayo 2015 - Noviembre 2018).

- Gestión y asesoramiento financiero a clientes de banca de particulares. Captación de nuevos clientes.
- Comercialización de toda la gama de productos bancarios y aseguradores de la entidad (préstamos personales, hipotecas, líneas de crédito, PIAS, SIALP, planes de pensiones, seguros de vida, etc..)

Becario dept. Jurídico en "GriñóEcológic, S.A." - Empresa dedicada a la gestión integral de residuos- (Junio 2012 - Septiembre 2012).

- Elaboración de demandas, reclamación de cantidades o redacción de estatutos societarios.

Becario jurídico en "V.S.B advocats" Lleida - Asesoría legal- (Junio-Septiembre 2009, Febrero-Mayo 2012).

- Asistencia a los letrados del despacho: redactando demandas, contratos y actos societarios, siempre bajo la supervisión y firma de los socios. Recepción de llamadas telefónicas y otras tareas propias de administración.



Barcelona
20/09/1989



Formación

-**Máster en dirección de Recursos Humanos.** (octubre 2014-junio 2015) EAE Barcelona (cursando estudios en modalidad presencial Full Time).

-**Grado en Derecho.** Universitat de Lleida. (Finalización estudios: Febrero 2014). Università degli studi di Torino – Facoltà di giurisprudenza. Septiembre 2013- febrero 2014).

Formación Complementaria:

-**Certificación LCCI. 2021.** IDD consulting.

-**Curso de Bolsa e Inversión.** Deusto Formación.2020.

-**Curso de Bolsa e Inversión con carga lectiva de 12 créditos ECTS.**

-**Business Language Course.** Chichester College. 2011.

-**Upper intermediate English course focused on business skills.**

-**Curso de comunicación y oratoria.** Universitat de Lleida. 2010

Posterior a la realización del mismo, representamos a la Universitat de Lleida, en la liga de debate “Vicens Vives” 2010, dónde conseguimos el subcampeonato.

Idiomas:

Castellano: Nativo.

Catalán: Nativo.

Inglés: Nivel B2. “First Certificate in english language” (junio 2010).

Italiano: Competencias profesionales. “Corso d’italiano dell’università degli studi di Torino”: livello medio.

Informática:

-Dominio paquete office (word, power point, excel,...)

Competencias sociales:

Capacidad de Trabajo en equipo.

Dotes comunicativas.

Orientación a personas.

- Iniciativa personal.

Otros datos de interés:

- Carnet de conducir tipo B.
- Vehículo propio.