

ANE ID-59011

DATOS PERSONALES

Dirección: **48620 Plentzia (Bizkaia)**

Estado civil: **Soltera**

Carné conducir B

Vehículo propio

FORMACIÓN ACADÉMICA

Título de **Técnico Especialista en Marketing y Gestión Comercial** por el Centro de Estudios Mikeldi de Bilbao, en Setiembre de 1999.

- (Teoría General del Marketing, Medios de Impulsión/Comunicación, Investigación de Mercados, Organización Empresarial, Investigación de Productos, Estadística y Contabilidad, Etc...)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Curso de **Vendedor Integral de Muebles**, subvencionado por el Gobierno Vasco, e impartido en Merkamueble. Dibujo Técnico lineal y a mano alzada, Técnicas de Venta, Orientación Comercial, etc.

Duración: 288 horas lectivas + 45 horas prácticas.

Master en **Diseño Gráfico y Desarrollo Multimedia en Internet** (Introducción a la Informática y a Internet; Comunicación Interactiva; Diseño Gráfico para Internet: Photoshop 6.0, ImageReady 3.0, Freehand 10?; Creación de Página Web: Dreamweaver 4, Flash 5; Programación de Página Web y Producción Multimedia) del programa Egokitu de BBK Gazte Lanbidean Fundazioa, impartido en el Centro Formativo Sarriko Business School de Bilbao.

Duración: 488 horas lectivas + 6 meses de beca en empresa

Curso de **Experto en Salarios y Seguros Sociales** (nóminas a mano, Nominaplus, prestaciones de la S.S., legislación laboral, tipos de contratos,...) ofertado por el INEM e impartido por el centro de formación IFES de Bilbao, en Octubre de 2001.

Duración: 300 horas.

Curso de **Técnico Auxiliar en Diseño Gráfico** ofertado por el INEM e impartido por la academia INUTEC de Bilbao, en Diciembre de 2000.

Duración: 630 horas.

* Contenido: QuarkXpress V.4 (Maquetación); Corel Draw 8 (Diseño de Logotipos, Creación de texturas,...); Corel PhotoPaint 8 (Retoque Fotográfico); 3D Studio MAX (Animación en 3 dimensiones); Página WEB HTML; Flash 4 (Animación para página Web); DreamWeaver 3 (Creación de Pág. Web).

IDIOMAS

Euskera: nivel medio-bajo.

Inglés: 4º en la Cámara de Comercio de Bilbao.

INFORMÁTICA

Uso diario y buen manejo de ordenador, herramientas informáticas, internet y redes sociales. No me cuesta aprender y utilizar nuevos programas si fuese necesario.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Enero 2020 - actualidad: contrato como Agente Comercial en la empresa *Industrias Lácteas Asturianas, SA. (Reny Picot)*. Realizando la organización de rutero conforme a la periodicidad de las visitas en los clientes asignados de las comunidades autónomas de País Vasco, Cantabria, Navarra y La Rioja.

Mantenimiento de cartera de clientes y ampliación de referenciado en los mismos.

Búsqueda y visitas a nuevos clientes potenciales (distribuidores, fabricantes, mayoristas,...)

Mayo 19 – Noviembre 19: contrato sustitución como **Comercial** en exclusiva para la empresa *Berzosa Hostelería, S.L.*, dentro del canal HORECA y Retail (alimentación al detalle), realizando todas las labores necesarias para mantener y ampliar la cartera de clientes asignados en Margen Derecha... Mantenimiento de cartera, clientes nuevos, ampliación de referencias en cada cliente, cobros,...

Febrero 15 - Noviembre 17: contrato como **Gestora Comercial** en Kaiku Km0 (distribuidora oficial de Kaiku) dirigiendo, coordinando y ayudando, junto al delegado de Bizkaia, tanto al equipo comercial como logístico en cuestión de aprovisionamiento sobre todo.

En Enero de 2017 me ascienden a **Product Manager** para hacerme cargo de las firmas Borges, Campofrio y Baqué comercializándolas (ampliando referencias en los clientes) y formando a los comerciales de las 5 delegaciones: País Vasco, Navarra y Cantabria.

En caso de tener que pedir referencias pónganse en contacto con D. Josu Berasategui 677983089, responsable de distribuidores de la zona norte de España.

Setiembre 12 – Febrero 15: contrato como **Representante Comercial** en exclusiva para la empresa Representaciones Ilegón, representando casas como *Ria de Santoña, Dantza, Karina, Bodega Vinícola Real, Bodega Adegas Morgadío, Ibéricos de Gujuelo Las Chulitas* dentro del canal HORECA, Hostelería y Alimentación al detalle, realizando todas las labores necesarias para mantener y ampliar la cartera de clientes asignados en Bizkaia, Encartaciones y Merindades... Mantenimiento de cartera y ampliación de la misma, trato y negociación con proveedores, conseguir subdistribuidores de las exclusivas, cobros, repartos cuando la situación lo requiere,...

Mayo 12 – Junio 12: contrato temporal como **Promotor Comercial** para campaña promocional de tónica Premium *Schweppes* en canal HORECA a través de la Task Force Eurovendex.

Diciembre 10 – Junio 11: contrato como **Comercial** del canal HORECA para la empresa *Cocina Tradicional Rhin*, realizando todas las labores necesarias para abrir y ampliar el mercado en el País Vasco, visitando a puerta fría a clientes potenciales, haciendo demostraciones del producto, etc.

Febrero 09 – Febrero 10: trabajando como **Directora de Marketing** para la empresa **Comercial Ulzama, S.L.** de Gallarta, distribuidora de alimentación y bebidas Gourmet líder en el País Vasco. Desarrollando todas las labores que sean necesarias para llevar a cabo la puesta en marcha y buen funcionamiento del departamento: mailing, merchandising, cartelería, lanzamiento de la página web corporativa, imagen corporativa, impulso de las ventas realizando estudios estadísticos tanto del mercado como de nuestros comerciales, organización y asistencia a ferias y degustaciones, supervisión y apoyo al equipo comercial, telemarketing, ...

Enero 08 – Junio 08: contrato a través de la ETT Adecco para la empresa **Chupa-Chups** como **GPV (Gestora de Punto de Venta)** del canal alimentación, visitando supermercados y grandes superficies, llevando el Merchandising, negociaciones y acuerdos, controlar los stocks, etc.