

CRISTINA SAURA

ASESORA COMERCIAL

PERFIL PERSONAL

Comercial con más de 5 años de experiencia en el sector de la dermocosmética, medicina estética y cirugía plástica. Amplio conocimiento en el desarrollo de estrategias de venta y promoción de productos de alta gama, orientado siempre a proporcionar soluciones eficaces y personalizadas a clientes y profesionales del sector. Mi experiencia incluye el manejo de técnicas avanzadas de negociación, fidelización de clientes, y seguimiento de los mercados para identificar nuevas oportunidades de negocio.

Cuento con una sólida formación en ciencias de la salud y bienestar y, un profundo conocimiento de la industria dermatológica y estética, lo que me permite ofrecer asesoramiento técnico y científico a los clientes. Además, soy experta en el uso de herramientas de gestión CRM y el paquete Office, con un enfoque analítico para optimizar resultados comerciales. Me considero una persona flexible, con fuertes habilidades para trabajar en equipo y siempre con una orientación clara hacia la satisfacción del cliente y la consecución de objetivos comerciales.

EXPERIENCIA LABORAL

Delegada de Ventas , Visitadora y Coordinadora.

Casmara Cosmetics-Clínica Instituto de la Salud Integral | Enero 2024- Feb 2025

- Más de 2 años de experiencia en el sector, realizando visitas médicas y gestionando relaciones con profesionales de la salud.
- Formación mínima en ciencias de la salud, con sólidos conocimientos de técnicas de venta y negociación aplicadas al sector farmacéutico y dermatológico.
- Profundo conocimiento de la industria dermatológica y sus competencias, así como de las últimas tendencias en dermocosmética.
- Habilidad en el uso de herramientas digitales, con experiencia en la gestión de programas CRM y dominio del paquete Office.
- Capacidad para trabajar de manera flexible, orientado/a al cliente y con enfoque en la consecución de resultados.
- Valorable formación científica/técnica en los nuevos avances de la dermocosmética.

Asesora Comercial Medicina Estética y Cirugía Plástica

Clínicas Dorsia | Setiembre 2020- Nov 2023

- Asesoramiento y ventas de productos estéticos en clínicas Dorsia, con un enfoque en medicina estética y cirugía plástica.
- Colaboración directa con Allergan Aesthetics, brindando formación especializada a médicos y profesionales del sector sobre el uso y beneficios de los productos estéticos.
- Gestión de relaciones comerciales, fidelización de clientes y desarrollo de estrategias para impulsar las ventas de productos estéticos de alta gama.
- Realización de demostraciones técnicas y científicas de productos, asegurando un alto nivel de conocimiento entre los profesionales médicos y asegurando la correcta aplicación de los tratamientos.
- Coordinación con los equipos médicos para asegurar la satisfacción del cliente y el cumplimiento de los objetivos comerciales establecidos.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Universidad de Valencia- Magisterio
Centro bys- Grado Superior Educación
Curso de Formación Capilar IMD
Curso de Dermocosmética by Casmara
Curso de Apartología Digestiva por Dr Xavi Cortés



CONTACTA CONMIGO EN



Valencia

632 55 42 12



saoramarti8@gmail.com

Carnet de Conducir

Disponibilidad Inmediata

HABILIDADES

- Gestión de proyectos
- Desarrollo de software
- Presupuestos y análisis de costes
- Planes de recursos empresariales
- Formación del personal y usuarios
- Mejora de procesos

MIS VALORES

Honestidad y Transparencia

Innovación y Adaptabilidad

Superación Continua