



WILLIAMS MALAVE



OBJETIVO

Conseguir un puesto de trabajo que me permita aplicar mis experiencias y conocimientos en mi sector y en las distintas áreas de la empresa, para así desarrollarme profesionalmente para el buen desempeño de las funciones asignadas.



EXPERIENCIA PROFESIONAL

Preparadores Gestión SL - Madrid

07/2024 - 05 Junio 2025

Gestor comercial

- Comercializar alquileres de pisos y habitaciones a través de Idealista, y plataformas on line.
- Gestionar incidencias en los pisos.
- Supervisar los técnicos, mediar con los reformistas, y propietarios.

Tecnocasa - Madrid

04/2024 - 09/2024

Asesor Comercial

- Intermediación en compraventas y alquileres para conseguir beneficios para las partes.
- Asesoramiento personalizado para la compra, venta y alquiler de propiedades.
- Negociación telefónica y presenciales para llegar a acuerdos satisfactorios de ventas.

Time Planet - Madrid

10/2023 - 04/2024

Comercial de venta directa

- Cumplimiento de objetivos de ventas mensuales y trimestrales.
- Realización de demostraciones de productos en punto de venta.
- Atención a los clientes para darle soluciones oportunas y necesarias.
- Negociación con cierre de ventas



EDUCACIÓN

Universidad Bicentenaria de Aragua

2010

Licenciado en Comunicación Social



HABILIDADES

Habilidades de comunicación •
Escucha activa: Entender realmente lo que el cliente necesita. • Claridad al hablar: Explicar beneficios y características sin confundir. • Persuasión: Influir en la decisión del cliente de forma ética. • Empatía: Ponerse en el lugar del cliente para conectar mejor. Habilidades interpersonales • Manejo de objeciones: Resolver dudas o resistencias del cliente con calma. • Negociación: Llegar a acuerdos beneficiosos sin ceder demasiado. • Trabajo en equipo: Colaborar con otros departamentos para cerrar ventas. • Confianza y actitud positiva: Transmitir seguridad y entusiasmo.

