

ID-51898

IVÁN

**Business Development
Manager**

PERFIL PERSONAL

Mis valores personales son la honestidad, la empatía y la flexibilidad, e intento aplicarlos tanto en mi vida como en mi profesión. Estoy especializado en la apertura de nuevos mercados, la creación de estrategias comerciales y la gestión de clientes.

SKILLS

- Orientación a objetivos
 - Orientación al cliente
- Escucha activa efectiva
- Capacidad de comunicación
- Empatía e inteligencia emocional
 - Planificación

CONTACTO

F. de nacimiento: 30/10/1982
Dirección: Rivas Vaciamadrid (Madrid)

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Business Development Manager ANOVO

2016-Actualidad

- Creación de nuevos negocios. Apertura de mercado.
- Estrategias comerciales basadas en la innovación y las nuevas oportunidades,
- Gestión de clientes

Account Manager bq

2015-2016

- Gestión de cuentas; ECI, Amazon, Erosky y Redcoon
- Consecución de objetivos y análisis de datos
- Negociación de acuerdos comerciales

Área Manager Abinbev

2015-2016

- Gestión del punto de venta. Stocks y PLV
- Negociación de promociones y acciones de colaboración.
- Formación y supe4

Microsoft Academy Trainer

2014-2015

- Realización de formaciones de SO y dispositivos Microsoft Mobile.
- Gestión de equipo Field Force promotores y comerciales
- Negociación de acciones e incentivos con las cadenas de operador.

Point of sales manager Samsung

2012- 2014

- Aumento de niveles de stock y Sell Out en el punto de venta
- Confección de rutas y visitas periódicas a las cadenas y puntos de venta.
- Control de stock, ventas, PLV y promociones
- Coordinación y formación equipo Field force.

Point of sales manager Motorola Mobility.

2008-2012

- Presentación y formación de producto a mayoristas, distribuidores y operadoras.
- Confección de rutas y visitas periódicas a las cadenas y puntos de venta.
- Control de stock, ventas, PLV y promociones
- Coordinación y formación equipo Field force.

Responsable de tienda Movistar

2001-2008

- Gestión integral del punto de venta.

FORMACIÓN ACADÉMICA

AULA CM. ESCUELA DE COMUNICACIÓN Y MARKETING ONLINE

SOCIAL MEDIA EXPERT 2019

ESCUELA DE NEGOCIOS THE POWER MBA

BUSINESS EXPERT. ADMINISTRACIÓN Y DIRECCIÓN DE EMPRESAS 2018

IES LUIS BRAILLE

CICLO FORMATIVO GRADO SUPERIOR COMERCIO Y MARKETING 2002

IDIOMAS

IINGLÉS: NIVEL B2