



Perfil

Profesional con 18 años de experiencia en el sector asegurador, combinando funciones comerciales, técnicas y jurídicas.

Me defino como una persona resolutiva, orientada a objetivos y acostumbrada a afrontar retos con una mentalidad práctica y de búsqueda constante de soluciones. Disfruto aportando valor real al negocio y contribuyendo al crecimiento del equipo.

Aunque he trabajado en una amplia variedad de ramos, mi especialización e interés principal se centran en los seguros dirigidos a empresas. Mi objetivo profesional es integrarme en un proyecto donde pueda profundizar en este ámbito, desarrollarme como especialista y aplicar mi experiencia previa para impulsar resultados.

INFORMACIÓN



Colegiado ICAV nº 19680



Valencia Capital



A - B



HABILIDADES

Informáticas

- Microsoft 365
- Ebroker
- Salesforce
- VisualSeg
- Portales gestión principales aseguradoras
- Inteligencia Artificial

Interpersonales

- Resolución de Conflictos
- Trabajo en Equipo
- Adaptabilidad y Formación
- Iniciativa
- Empatía y Orientación al Cliente
- Negociación
- Integridad y Ética Profesional

EXPERIENCIA PROFESIONAL

AXA Seguros Generales - Julio 2025 - Actualidad.

Responsable de Negocio y Conductas de Mercado - Canal Corredores.

- Gestión comercial de la red de corredores en las líneas de negocio P&C y Vida.
- Coordinación y negociación con suscripción para agilizar y optimizar operaciones.
- Seguimiento del presupuesto y análisis de la actividad y rentabilidad del canal.
- Ejecución de planes estratégicos y comerciales.
- Formación a corredores en productos, procesos y técnicas de venta.
- Diseño e implementación de campañas comerciales.

Caser Seguros (Grupo Helvetia) - Diciembre 2023 - Junio 2025

KAM Empresas Zona Levante - Dirección Grandes Cuentas & Brokers

- Gestión comercial de los Brokers asignados para el negocio de Empresas y de AAPP.
- Interlocución y negociación con los departamentos de suscripción,
- Seguimiento y consecución del cumplimiento presupuestario.
- Parametrización de la actividad y la rentabilidad..
- Implementación de planes estratégicos y comerciales.
- Control y realización de informes mensuales.

Barrón Correduría de Seguros - Julio 2012 - Noviembre 2023

Responsable Departamento Comercial y Negocio Sector Sanitario

- Desarrollo del negocio especializado en Responsabilidad Civil Profesional Sanitaria, gestionando la colocación de riesgos en el mercado asegurador.
- Supervisión y soporte a la oficina de seguros del Colegio de Médicos de Valencia hasta 2017.
- Gestión y desarrollo del negocio en el aseguramiento de riesgos empresariales y personales.
- Seguimiento y consecución del cumplimiento presupuestario.
- Captación, desarrollo y formación de colaboradores externos, principalmente en el sector jurídico.
- Análisis del mercado e identificación de oportunidades estratégicas.
- Formación continua al equipo comercial.
- Soporte jurídico al departamento de siniestros.

Fundación Uniteco - Universidad de Alcalá - Octubre 2021 - Noviembre 2023

Coordinador adjunto del "Master en Peritaje Médico y Valoración del Daño Corporal"

- Captación nuevos alumnos.
- Coordinación interna y externa.
- Docencia de los módulos de Responsabilidad Civil y Seguros.

Abogado por Cuenta Propia - Octubre 2021 - Noviembre 2023

- Reclamaciones en materia de Responsabilidad civil y seguros.
- Asesoramiento en reclamación de lesiones derivadas de accidentes de tráfico.

Uniteco Profesional Correduría de Seguros - Diciembre 2010 - Julio 2012

Responsable Oficina de Seguros del Colegio de Médicos Valencia

- Gestión de la póliza colectiva de RC Profesional Sanitaria del Colegio de Médicos.
- Asesoramiento integral en seguros de RC Profesional para médicos y sociedades sanitarias.
- Análisis y propuesta de soluciones en seguros de protección personal para profesionales sanitarios.
- Diseño y seguimiento de campañas comerciales dirigidas a los colegiados
- Apoyo al equipo comercial en la venta y asesoramiento especializado en seguros del ámbito sanitario.

Villenava Correduría de Seguros - Marzo 2009 - Diciembre 2010

Departamento Producción

- Prospección nuevos clientes.
- Cotización y emisión de pólizas.
- Seguimiento y consecución de los acuerdos de producción establecidos

Mapfre España - Oficina Delegada ODB - Mayo 2007 - Octubre 2008

Administrativo Comercial

- Cotización y emisión de pólizas.
- Distribución de productos bancarios (Caja Madrid).
- Tramitación de siniestros de diversos y autos.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Master en practica de la abogacía

- UDIMA - CEF - Octubre 2017 - Julio 2019

Grado en Derecho

- Universidad Europea de Valencia Octubre 2013 - Julio 2017

Mediador Seguros Grupo A (Corredor de Seguros)

- Universidad Catolica de Valencia - Col. Mediadores de Valencia Septiembre 2007 - Julio 2008

Master en Gestión de seguros y Cobertura de Riesgos Empresariales.

- Universidad Catolica de Valencia - Col. Mediadores de Valencia Septiembre 2007 - Julio 2008

Experto en Responsabilidad Civil Empresarial

- Consejo Valenciano de Colegios de Mediadores de la C.V.- Mayo2021 - Julio 2021

Asesor Financiero Certificado - CAF

- Instituto Europeo de Posgrado - Enero 2021 - junio 2021 (Recertificado en 2024)

Técnico Superior en Gestión Comercial y Marketing

- IES Conselleria - Septiembre 2005 a Junio 2007