

Aida M.

1976/Huesca



Perfil

Más de 5 años de experiencia en el sector de automoción y 8 en ventas. Apasionada de la por la actividad comercial, con clara orientación a resultados. En continua formación para adaptarse a los cambios del sector.

Habilidades

Comunicadora, Iniciativa propia, Motivada y enfocada para trabajar en equipo, Autocontrol, Proactiva, Responsable, Dinámica, Honrada.

Experiencia laboral

Navasola (Huesca) 2022 – Actualidad	Técnico comercial. Responsable del departamento de fluidos. Visitas presenciales de clientes y seguimiento de pedidos. Prospección nuevos clientes.
Asesora de ventas Pirenauto (Huesca) 2017 – 2022	Labores de asesor de ventas en exposición (venta consultiva, seguimiento y cierre). Mantenimiento de la sala de exposición (limpieza vehículos y gestión con postventa). Gestión, seguimiento y tratamiento de leads (conversión visitas y ventas).
Lazaro Anda (Barbastro) 2016	Atención comercial y venta en la tienda. Labores de escaparatismo en las diferentes tiendas del grupo.
Coach (Las Rozas) 2015-2016	Dependiente en tienda de complementos premium.
Colegio Agora y Santa Teresa Verganza (Boadilla del Monte) 2013-2015	Educadora. Talleres de inteligencia emocional con niños de 3 a 10 años.
Centro Pinar 2 (Madrid) 2006-2013	Tutora de menores y coordinadora de psicología.

Educación

U.A.M. – E.U. Lasalle 2000 - 2004	Licenciada en Psicopedagogía
U.A.M. – E.U. Lasalle 1997 - 2000	Diplomada Educación Infantil

Certificaciones

2022	Curso de mejora de gestión de leads (Linkedin)
2005	Cursado Master de inteligencia emocional por la EU. La Salle (U.A.M.)
1997	Monitora de ocio y tiempo libre