

ID-54267

46012 VALENCIA

Fecha nacimiento: 31/08/1967



FORMACIÓN ACADÉMICA

Titulo Bachillerato Superior y Selectividad en 1986.

Facultad Derecho 1986-1990

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Programación Maquinaria Textil en Universal Machinen (Alemania) 400 horas. (1988)

Curso de Contabilidad y Análisis Financiero (1989)

Programación maquinarias de Diseño Textil Stoll (2001)

Curso de Programación web.

Curso Marketing y Publicidad 2004

CONOCIMIENTOS INFORMÁTICOS

Aplicaciones informáticas personalizadas

Dominio de todo tipo de aplicaciones a nivel avanzado

Dominio de Gestiones comerciales.

Contaplus, Office

Entornos de redes sociales.

IDIOMAS

Inglés. Nivel medio-alto hablado, leído y escrito.

Alemán. Nivel medio hablado

Italiano Nivel medio hablado

DATOS DE INTERES

Capacidad de comunicación

Disponibilidad para viajar

Capacidad para coordinar equipos comerciales

Versatilidad

Responsabilidad y seriedad

Carnet de conducir. Vehículo propio y moto.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

GEPASA. . Desde 1989 Hasta 2006

Empresa dedicada a la fabricación y distribución de prendas de punto (50 trabajadores)

Funciones desempeñadas: Director Comercial. Control de ventas a nivel nacional y coordinación de red comercial (16 personas).

Elaboración de muestrarios y compra de materias primas.

Apertura de nuevos mercados.

CLAYTEN ARTTG SAL. . 2006-2009

Empresa dedicada a la comercialización de prendas de vestir

Funciones desempeñadas: Dirección comercial con equipo de 12 personas. Control del sistema de producción exterior y coordinación de red de ventas a nivel nacional.

Desarrollo de productos

TGT CASTILLA 2009–2011

Empresa dedicada a venta de productos lácteos. Facturación de mi zona 475.000€

Funciones desempeñadas: Responsable comercial en Castilla-León para los canales de Horeca y Tradicional.

ALARWOOL 2011-2012

Empresa dedicada a la fabricación de moqueta.

Funciones desempeñadas: Delegado comercial para España en la Zona Oriental (Cataluña, Levante, Aragón y Andalucía Oriental) visitando las principales cadenas de Hoteles, Casinos y Barcos. Enlace comercial para operaciones con nuestro delegado en Inglaterra.

LISE CHARMELE 2012-2014

Empresa textil de Corsetería y Lencería

Funciones desempeñadas: Delegado comercial para España en la Zona Norte (Asturias, Cantabria, Castilla, La Rioja y Aragón). Facturación de mi zona 600.000€.

Preparación de show-Rooms

Asistencia a ferias

Desarrollo de eventos comerciales

TGT BARCELONA 2014-2018

Empresa dedicada a venta de productos lácteos. Facturación de mi zona 1.500.000 €

Funciones desempeñadas: Responsable comercial en Barcelona para los canales de Horeca, Tradicional y grandes cuentas.

Prospección de nuevos clientes e implantación de productos.

Control de cobros.

HUERTA CAMPO RICO SL 2018-Actualidad

Empresa dedicada a venta de productos de V Gama. Facturación de mi zona 1.200.000€

Funciones desempeñadas: Responsable comercial en zona este (Levante y Cataluña) para los canales de Horeca, Tradicional y grandes cuentas.

Prospección de nuevos clientes de distribución e implantación de productos.

Acompañamientos comerciales. Degustaciones. Asistencia a ferias. Control de cobros.