

MERCE R.

Lugar y fecha de nacimiento: Barcelona, 20 de Octubre de 1968

Experiencia profesional:

LABORATORIOS NORMON (Noviembre 2017 – Septiembre 2018)



Actividad: Actualmente me encuentro realizando una sustitución por baja maternal, en la línea OTC Farmacias, realizando tareas de venta directa, transfers, y formación de productos para auxiliares y farmacéuticos. En la zona de Vallés Occidental , una parte de Barcelona y Bages.

Puesto: Delegado de farmacias

Responsabilidades: En dependencia del gerente me responsabilizo de la venta de los productos OTC de la Compañía, así como del reporting, manejo de pptos, asistencia a eventos y formación sobre productos nuevos a los clientes. Mantenimientos de la cartera de farmacias y nuevos clientes.

Productos: antitusivos, mucolíticos, gotas óticas, gama oftalmológica, gama dental, gama dolor, infecciones urinarias, gama gástrica, gama polivitamínicos, disfunción eréctil...etc.

PFIZER ESPAÑA (Junio 2015 – Agosto 2016)

Actividad: Me incorporo aprovechando cubrir una baja maternal, en Ginecología , con la finalidad de elaborar un informe durante Junio-Julio en la división “VIA” para Analizar concretamente el estado de su producto “CONBRIZA”, en la ginecología privada de Barcelona, y hacer el premarketing del futuro lanzamiento de la combinación con estrógenos.

Posteriormente, en Septiembre, me incorporo como ACCOUNT MANAGER DE TABAQUISMO, representando su producto CHAMPIX, visitando neumólogos, farmacias y unidades de tabaquismo tanto en CAPS, HPTALES o PRIVADAS, así como captación de nuevos clientes .

Puesto: Account Manager de Tabaquismo

Area Terapéutica: Psiquiatría, Neumología, Unidades de Tabaquismo, Enfermería, Medicina General y de Familia tanto pública como privada y farmacias.

Responsabilidades: En dependencia del gerente me responsabilizo de la venta, promoción y mantenimiento del producto al que represento.

En el mes de Enero, me incorporo a la división VIA, promocionando los productos. CHAMPIX(Vareniclina), TOVIAZ(Fesoterodina), CONBRIZA (Bazedoxifeno) Como delegado de ventas, visitando, urólogos, ginecólogos, atención primaria, neumólogos, psiquiatras, enfermería, reumatólogos y farmacias.

DAIICHI-SANKYO ESPAÑA SA (Junio 2003 – Marzo 2015)

Actividad: Venta de especialidades farmacéuticas

Puesto: Delegado Hospitalario

Área terapéutica: Cardiología, Endocrinología, Nefrología, Medicina interna, Urgencias, Hemodinámica, Ginecología

Responsabilidades: En dependencia del gerente de zona me responsabilizo de las ventas de los productos de la compañía así como del pre-marketing de los nuevos lanzamientos.

Productos en promoción:

PRAREDUCT: Pravastatina

EFIENT : Prasugrel

OLMETEC : Olmesartán medoxomilo

OLMETEC PLUS: Olmesartán + hidroclorotiazida

SEVIKAR: Olmesartán + Amlodipino

SEVIKAR HCT : Olmesartán+ Amlodipino+ Hidroclorotiazida

PRE- MARKETING FUTURO LANZAMIENTO : Edoxabán

EVISTA : Raloxifeno

FLEBOSTASIN: retorno venoso

Zona: Delegado Hospital Parc tauli, Valle hebron, Sant Rafael, Hospital De Barcelona, Clínica Quiron-Dexeus, Hospital S.Joan de Déu(Manresa), Centre Hospitalari(Manresa), Hospital Consorci de Terrassa, Hptal Mutua de Terrassa, Hptal Gral de Catalunya(Sant Cugat)

LABORATORIOS ALCALÀ FAR MA (Noviembre 1998- Junio 2003)

Actividad: Venta de especialidades farmacéuticas

Puesto: Delegado de visita médica

Responsabilidades: En dependencia del gerente de zona me responsabilizo de las ventas de los productos de la compañía así como del premarketing de los nuevos Lanzamientos. El target de visita es atención primaria, traumatología, reumatología, y ginecología. Los productos en promoción son:

CARBICALCÍN (Elcatonina)- osteoporosis

FLAVODREI(Isoflavonas)- sintomatología menopausica

NORLEVO(Levonorgestrel)-Anticonceptivo de emergencia

Identificación de Médicos diana

Análisis de bricks, reporting y manejo de presupuesto de inversiones en acciones de marketing.

Territorio de acción: Zona Barcelona y provincia

FORMACION:

GEMOLOGIA: UNIVERSIDAD DE GEOLOGIA DE BARCELONA (sin finalizar)

COU cursado en el colegio RES NOSTRA DE BARCELONA

IDIOMAS: Castellano y catalán hablado y escrito

Inglés nivel medio alto

INFORMATICA: Conocimientos a nivel usuario del paquete office y del entorno Windows.