



Silvestre Navarro Guillén

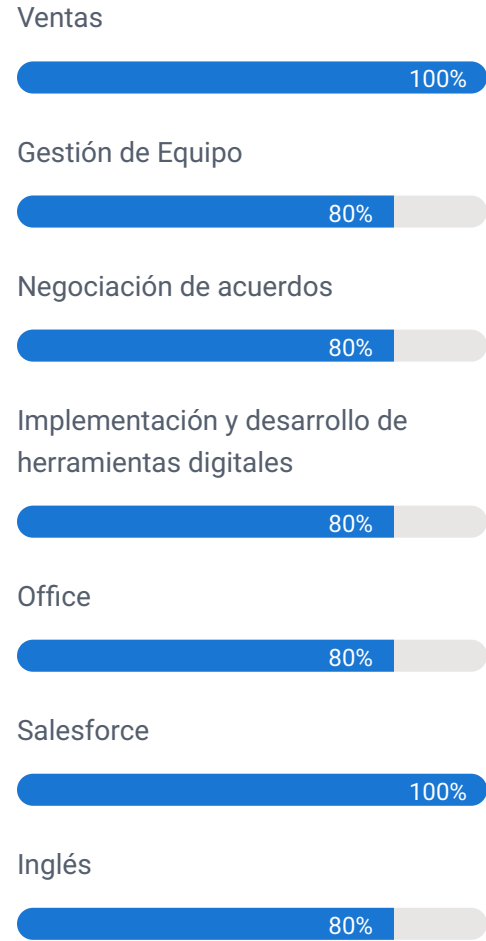
CONTACTO

 silvernavarro@hotmail.es
 605364935
 C/ Alfonso VI 10 Bajo H Valdemoro - Madrid
 <https://www.linkedin.com/in/silvestre-navarro-guillen-53635b206>

INFORMACIÓN PERSONAL

Carnet de Conducir : B

HABILIDADES



OBJETIVO

Seguir creciendo como profesional en el campo Comercial y aportar mi conocimiento y experiencia en la implementación de herramientas digitales, gestión comercial y desarrollo de clientes.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Desarrollador de Mercado 15/06/2025 -
COCACOLA EUROPACIFIC PARTNERS 28/12/2025

Desarrollador de Mercado y Gestión de clientes en el canal Horeca y Alimentación. Desarrollo de herramientas digitales de ventas.
Tareas realizadas:
- Captación y desarrollo de herramientas digitales de ventas para clientes: implementación, tutorías, ayuda en uso y solución de dudas y problemas. Desarrollo de mejoras digitales y solución de incidencias en app.

- Gestión de rutas y clientes. Captación de nuevas cuentas, negociación de acuerdos, desarrollo de clientes con nuevos lanzamientos o productos de portfolio.
- Manejo de tablet con programas informáticos de gestión comercial (Salesforce, PowerBI...)

Promotor de Distribuidores 07/01/2025 -
LACREM LA MENORQUINA 06/03/2025

Promotor de Distribuidores en zona centro peninsular en sector Horeca y alimentación.
Tareas realizadas:
- Visitas a distribuidores y acompañamiento a comerciales para formación en nuestros productos.
- Captación de nuevos clientes y negociación de acuerdos y descuentos.
- Manejo de tablet con programa informático de gestión comercial.

Gestor Comercial 28/04/24 -
ODYEL MAHOU 31/12/2024

Gestor Comercial de alimentación y bebidas Horeca.
Tareas realizadas:
- Gestión diaria de ruta, incluyendo apertura de nuevos clientes y visita a clientes habituales.
- Negociación de precios, ofertas y descuentos.
- Gestión de cobro de facturas.
- Manejo de Tablet con programa informático de gestión comercial.

- Gestión de altas, bajas, mobiliario de locales...

Coordinador Equipo - Gestor Comercial 20/08/2018 -
SCHWEPPES SUNTORY 31/01/2024

Coordinador de equipo comercial, gestor de venta de bebidas en el Sector Horeca.

Tareas realizadas:

- Coordinación de equipo de 4 personas, gestionando el día a día, bajas, vacaciones y el trabajo realizado.
- Gestión diaria de ruta, incluyendo apertura de nuevos clientes y visita a clientes habituales.
- Negociación y realización de acuerdos comerciales, incluyendo promociones, descuentos y rappel.
- Manejo de Tablet con programa informático de gestión comercial (Salesforce, Analytics...)

Gestor Comercial - Vendedor 01/04/2017 -
ADAM FOODS 19/08/2018

Gestor Comercial de alimentación en pequeño comercio y Horeca.

Tareas realizadas:

- Gestión diaria de ruta incluyendo apertura de nuevos clientes y visita a clientes habituales.
- Negociación de precios, ofertas y descuentos en supermercados y tiendas de proximidad.
- Control de stock de productos y caducidades, así como colocación en estanterías según planograma.
- Manejo de Tablet con programa informático de gestión comercial.

Gestor Comercial - Autoventa 01/02/2014 -
PANRICO DONUTS 31/03/2017

Venta de productos de alimentación en tiendas de proximidad, supermercados y Horeca.

Tareas realizadas:

- Gestión diaria de ruta, incluyendo apertura de nuevos clientes y visita a clientes habituales.
- Control de stock de productos y caducidades, así como colocación en estanterías según planograma.
- Manejo de Tablet con programa informático de gestión comercial.

EDUCACIÓN

FP 2 Técnico Administrativo y Comercial 1994
HEASE
