



INFORMACIÓN PERSONAL

Nacionalidad
Fecha de nacimiento

ID-4483

España
28/05/1977

EXPERIENCIA LABORAL

- Fechas (de – a)
 - Empresa
- Tipo de empresa o sector
- Puesto o cargo ocupados
 - Principales actividades

De 2005 a actualidad
Asturbega, S.A. Coca-Cola España.
Sector de alimentación y bebidas
Gestor de Distribuidores / Responsable Delegación Ponferrada.

Encargado de la gestión global de la venta, como de toda la actividad comercial vinculada a la misma en el área Centro y Cuencas de Asturias. Gestión de la fuerza de ventas de los distribuidores. Coordinación y supervisión del equipo Comercial directo como responsable de delegación.

- Fechas (de – a)
 - Empresa
- Tipo de empresa o sector
- Puesto o cargo ocupados
 - Principales actividades

De 2003 a 2005
Domeq Bodegas y Bebidas, S.L.
Sector de alimentación y bebidas
Gestor Comercial

Encargado de la gestión global de la venta, como de toda la actividad comercial vinculada en las Comunidades Autónomas de Asturias y León.

- Fechas (de – a)
 - Empresa
- Tipo de empresa o sector
- Puesto o cargo ocupados
 - Principales actividades

De 2001 a 2002
SSL HEALTHCARE BRANDS, S.A.U.
Sector de fabricación, distribución y comercialización de distintas especialidades y productos sanitarios.
Visitador médico y farmacéutico

Encargado de visitar, difundir y divulgar información científica de los productos farmacéuticos desarrollados recientemente o reforzar la permanencia de los que ya se comercializan en canal farmacia y grandes superficies.

- Fechas (de – a)
 - Empresa
- Tipo de empresa o sector
- Puesto o cargo ocupados
 - Principales actividades

De 2000 a 2001
Metalúrgica del Nalón, S.A.
Sector Fundición de acero
Responsable comercial de sección Cantera y Obra Pública.
Dar a conocer y asesorar sobre las propiedades de los materiales de acero especialmente dirigido a sector construcción y obra pública.

- Fechas (de – a)
 - Empresa
- Tipo de empresa o sector
- Puesto o cargo ocupados
 - Principales actividades

De 1998 a 2000
 Würth España, S.A.
 Sector Industrial
 Comercial

Asesoramiento profesional a la demanda industrial ofreciendo soluciones personalizadas para el suministro de piezas pequeñas y material de montaje para la fabricación de equipos.

- Fechas (de – a)
 - Empresa
- Tipo de empresa o sector
- Puesto o cargo ocupados
 - Principales actividades

De 1996 a 1998
 EDITORIAL SALVAT, S.L
 Sector Editorial
 Comercial-Jefe de Equipo

Ampliar cartera de clientes de enciclopedias, libros y fascículos, utilizando técnica comercial de venta a puerta fría. Coordinación de equipo de ventas.

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

- Fechas Finalización
 - Organización
- Titulación obtenida

2001
 Escuela Politécnica de Ingeniería de Gijón.
Ingeniería Técnica Industrial. Rama: Electricidad.

- Fechas (de – a)
 - Organización
- Capacidades ocupacionales
 - Titulación obtenida

Mayo 2011 a Enero 2012
 Georgia Institute of Technology
 Innovación basada en la demanda en los modelos de servicio.
Demand Driven Commercial Estrategy Innovation Programa. Horas lectivas: 270.

- Fechas (de – a)
 - Organización
- Capacidades ocupacionales
 - Titulación obtenida

Marzo 2012
 Cenyt Consultancy
 Prospección requerida para llegar al mercado y generar ofertas de valor.
 Técnicas de negociación, ejecución de venta y seguimiento.
Venta de ejecución segmentada y Foto de Exito.

- Fechas (de – a)
 - Organización
- Capacidades ocupacionales
 - Titulación obtenida

Febrero 2012
 Cenyt Consultancy
 Capacitación para el entrenamiento con Argumentarios y Simulaciones de Venta.
Formación de Formadores.

- Fechas (de – a)
 - Organización
- Capacidades ocupacionales
 - Titulación obtenida

Mayo 2011
 Cenyt Consultancy
 Trabajar el manejo de la relación con los clientes, del tiempo y del territorio.
La Eficiencia en ruta.

- Fechas (de – a)
 - Organización
- Capacidades ocupacionales
 - Titulación obtenida

Noviembre 2009
 Fundación Escuela de Negocios de Asturias.
 Entrenar todos los factores clave de éxito del proceso de ventas para el correcto desempeño de las funciones comerciales.
Gestor como aportador de margen

**CAPACIDADES Y APTITUDES
PERSONALES**

LENGUA MATERNA

ESPAÑOL

OTROS IDIOMAS

BASICO

INGLES

**CAPACIDADES Y APTITUDES
SOCIALES**

Capacidad de trabajo en equipo.
Familiarizado con el trato de clientes y proveedores.

**CAPACIDADES Y APTITUDES
ORGANIZATIVAS**

Capacidad de adaptación al puesto de trabajo.
Capacidad de trabajo bajo presión.
Capacidad de concentración.

**CAPACIDADES Y APTITUDES
TÉCNICAS**

Manejo de herramientas ofimáticas para la elaboración de documentación y material para el cliente. Dar soporte administrativo en informes de gestión y control de ventas para el departamento comercial.

Microinformática. Horas Lectivas: 54. IREDI, S.L. Diciembre 1995

PERMISO(S) DE CONDUCCIÓN

B, expedido en Asturias.