



03610, Petrer (Alicante)

ID-58799 ANTONIO CARLOS

- EXPERIENCIA**
- 2017-2021 Algar Motor, s.l.
Captación y seguimiento de Clientes.
Asesoramiento - venta de gama ligera y media.
Elaboración de presupuestos a través de CRM con presentación a los gerentes de las empresas.
- 2015-2017 Tente Ruedas, s.a.
Captación y seguimiento de Clientes.
Asesoramiento y venta soluciones de movilidad para hospitales, centros comerciales, empresas de servicios, ortopedias y demas empresas.
Elaboracion del presupuesto anual de las zona asignada y control.
Resports diarios, mensuales y anuales con seguimiento de las ventas.
- 2012-2015 VK Oficinas, s.l.
Captación y seguimiento de Clientes.
Asesoramiento y venta de equipos de negocio.
Negociación y compras con proveedores.
Marketing de la división de suministros.
- 2007-2012 Proxim de Oficinas, s.l.
Delegado de ventas zona norte y oeste de alicante.
Seguimiento de cartera.
Captacion de clientes.
Responsable del dpto de marketing.
- 2005-2007 Panettone
Propietario de negocios de Panaderias-Cafetería.
Gestión de la empresa
- 2003-2005 Idecal Moda
Responsable del departamento de Administración.
Coordinador entre producción y administración.
Seguimiento y control de la producción y facturación a clientes.
Implantación y desarrollo del programa de gestión y contabilidad de la empresa.

2002-2003 Diseño Grafico Punto de Mira
Responsable del área económica-financiera y logística.
Presupuestos, proveedores, ayuda en las tareas de feria.

1999-2001 Royal Insurance
Asesor financiero y gestión de la cartera de clientes.
Venta de productos financieros y gestión de la cartera de clientes de la oficina de Alicante.

1992-1995 Calzados D'luis Selección.
Responsable de control de pedidos.
Gestion de pedidos en el programa de gestión de la empresa.

FORMACIÓN

1990-1996 Ciclo Formativo Grado Superior Administracion y Finanzas.
1996-2001 Universidad de Alicante - Universidad Miguel Hernández
Diplomatura de Estadística.
2020 - Programa Superior en Direccion Comercial.

Dominio avanzado de programas gestión y contabilidad (Facturaplus-
Contaplus, otros)
Ofimática nivel avanzado. (Paquete Office, otros).
Sistemas web y marketing online.
Crm y Navision microsoft

OTROS CURSOS

1999 Cursos sobre cooperativismo y su fiscalidad.
2000 Cursos sobre implantación de normas ISO 9000.
2001 Estudio realizado para la universidad sobre los
 estudiantes de la U.M.H.
2004 Otros cursos sobre fiscalidad y contabilidad.
2012 Curso de ventas.
2014 Curso comercio electronico.

OBJETIVO

Persona acostumbrada a trabajar con objetivos, empatica, metodica con su trabajo y analitica con los resultados.