

INFORMACIÓN PERSONAL

Lugar y Fecha de Nacimiento: Bilbao, 09/06/1973
Población: Leioa (48940) Vizcaya
Carné de Conducir: B1



EXPERIENCIA PROFESIONAL

Desde Enero 2022

FRÄNKISCHE IBÉRICA, S.L.

- **Delegado Técnico Comercial Zona Norte**

Multinacional fabricante de sistemas de integradores para la construcción, **Sistemas de Ventilación y Climatización, Sistemas Radiantes y Sistemas ACS.**

- Mantenimiento, fidelización y búsqueda de nuevos clientes. En el **canal Distribución e Instaladoras.**
- Labores de **Prescripción** en **Estudios de Arquitectura, Ingenierías, Promotoras y Constructoras**, en la Zona Norte: País Vasco, Cantabria, Navarra y La Rioja.
- Consecución, supervisión y seguimiento de proyectos, desde su origen hasta la venta.

Febrero 2020 – Enero 2022

ZEHNDER – RUNTAL GROUP, S.A.

- **Delegado Prescripción Zona Norte**

Multinacional fabricante de sistemas de integradores para la construcción, **Sistemas de Ventilación y Climatización, Sistemas Radiantes y Radiadores de Alta Gama.**

- Labores de **Prescripción** en **Estudios de Arquitectura, Ingenierías, Promotoras e Instaladores**, en la Zona Norte: País Vasco, Cantabria, Navarra y La Rioja.
- Mantenimiento, fidelización y búsqueda de nuevos clientes.
- Organización de charlas, webinars y encuentros profesionales a través de los diferentes Colegios Oficiales y de otros medios.
- Consecución, supervisión y seguimiento de proyectos, desde su origen hasta la venta.

Abril 2019 – Enero 2020

GRIPPLE INDUSTRIAL, SL.

- **Delegado Comercial Zona Norte**

Empresa fabricante de sistemas de suportación y suspensión para todo tipo de **instalaciones industriales y obra civil**, Instalaciones eléctricas, HVAC, PCI, mecánicas, acústicas y señalización.

- Mantenimiento y fidelización de la cartera actual y búsqueda de nuevos clientes.
- Visita en canal **Distribución, Instaladores, Obra y OEM.**
- **Prescripción** en **Ingenierías** y Constructoras.

Diciembre 2016 – Junio 2017

TECHNONICOL Corp.

- **Sales & Product Manager.**

Multinacional Rusa dedicada a dar soluciones en el **sector de Impermeabilización y Aislamiento**, tanto térmico como acústico, destinado a la construcción civil e industrial.

- Búsqueda de la **implantación comercial** en el mercado hispano: España, Portugal y Latinoamérica.
- Desarrollo de **Plan de Negocio y Marketing. Estudio de mercado.** Revisión de catálogos propios y de la competencia a fin de adaptar la oferta a las necesidades del mercado objetivo.
- Apertura de mercado dentro de los canales establecidos: Almacenes de construcción, distribuidores e instaladores.

Diciembre 2013 – Mayo 2016

CIRET Iberia, S.L.

- **Product & Marketing Manager.**

Empresa perteneciente al grupo alemán **Storch-Ciret GmbH**, líder europeo en la fabricación y distribución de herramienta para el mercado de la pintura profesional.

- **Responsable comercial** de País Vasco, Cantabria, Asturias, Navarra, La Rioja y Aragón, tanto en canal tradicional como en el canal moderno.
- Revisión permanente de la **gama** y características de los artículos para adecuarla a las necesidades del mercado. Mantenimiento y **actualización del sistema** con toda la información de la gama. Análisis de los productos de la competencia.
- Desarrollo y gestión de herramientas de **apoyo a la red comercial**: Presentaciones, ofertas individualizadas; Gestión de muestras y muestrarios; **Formación técnica**. Gestión de las **actividades promocionales**: Ferias, ofertas, Newsletter,...
- Revisión, gestión y **Análisis de Inventarios**. Nivel de **Stocks** para la correcta gestión del **Sourcing**. Reducción de costes y riesgo. Control del nivel de rotación para realizar una correcta gestión activa del Stock.
- Introducción de procesos productivos y calidades en nuevos centros de producción.

Octubre 2007- Noviembre 2011

Berry Ibérica, S.A.U.

- **Delegado Comercial Zona Norte.**

Empresa perteneciente a **Beaulieu International Group** (Berry-Alloc), Grupo Multinacional líder en fabricación de **pavimentos y revestimientos de suelo**: Parquets, laminados, PVC, moquetas, césped artificial y alfombras.

- **Responsable comercial** de País Vasco, Navarra, La Rioja, Zaragoza y Huesca. Prospección del mercado y apertura de nuevos clientes y nuevos canales de venta.
- **Apoyo comercial** a la red de distribuidores de la zona. Tanto en el **Canal Tradicional** como en el **Canal Moderno**. **Prescripción** en estudios de arquitectura y decoración.

Mayo 2005-Mayo 2006

Tino Stone Group, S.A.

- **Responsable Comercial Zona Norte.**

Holding que agrupa un conjunto de empresas dedicadas al tratamiento de la **piedra natural**, productos exclusivos de un alto valor añadido.

- **Labores de Gerencia** de la Delegación Norte.
- **Tareas comerciales** propias del puesto: Introducción de la marca en la zona (País Vasco, Cantabria,...) dentro de los canales apropiados: Prescriptores, Constructores, Promotores, Estudios de Arquitectura, Decoración,...
- **Prospección obra** pública, civil, singular y edificación. Elaboración de proyectos y su posterior desarrollo y seguimiento. Control de expedientes, ofertas y pedidos.

Enero 2000- Mayo 2005

BV. Diseño y Decoración, S.L.

- **Adjunto al Director Comercial**

Empresa ubicada en Baena, Córdoba, dedicada a la fabricación y acabado de **muebles de estilo** de gama media-alta.

Colaboro en el **Estudio de Viabilidad** y de **Mercado** y posterior **Plan de Marketing** para la empresa MUEBLES BURGUILLOS grupo empresarial de Lucena (Córdoba) dedicados a la fabricación de muebles de pino en crudo, del que posteriormente surgirá BV. Diseño y Decoración, S.L.

- **Definición de gama y política de precios, tareas comerciales** en zona norte (Cantabria, Euskadi, Navarra y La Rioja, y apoyo en Madrid, Asturias y Aragón).
- Introducción de la marca en el mercado satisfactoriamente y cumpliendo las etapas establecidas.
- **Trato y negociación con proveedores, distribuidores y red de ventas**, organización de **exposiciones y ferias** (Madrid, Valencia, París)
- Búsqueda y desarrollo de nuevos proyectos.

ESTUDIOS REALIZADOS

- **MBA (Máster en Dirección y Administración de Empresas)** por la **UNED** (Universidad Nacional de Educación a Distancia). (2013)
- **Máster en Dirección de la Producción y Marketing** por la **UNED**. (2012)
- **Licenciado en Administración y Dirección de Empresas**, especialidad **Dirección Comercial**, por la Universidad del País Vasco/Euskal Herriko Unibertsitatea en la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales, Sarriko, Bilbao.
- **E.G.B. B.U.P. y C.O.U.**: Colegio Azkorri. Getxo.
- Manejo de aplicaciones informáticas de gestión. (**CRM**; **ERP**)
- **Training de Ventas** impartido por la GUSTAV KÄSER TRAINING INTERNATIONAL.

- **Inglés**, dominio hablado y escrito, perfeccionado con estancias en el extranjero.
- **Euskera**, dominio hablado y escrito.

Otros intereses: La familia, el deporte y la cocina.