



Toni L.

Experiencia

NISSAN Maresmóvil

Responsable Empresas, LCV & Renting

septiembre de 2017 - actualidad

Mataró

- Asesor Flotas y Pyme.
- Certificado NIBSA en vehículo industrial ligero (LCV).
- Operaciones de Renting del grupo (gestión y control): Arval, Alphabet, SabadellRenting, Bansacar, CaixaRenting y ALD automotive.

M-Automoción Flotas

Asesor renting y flotas empresas

octubre de 2014 - septiembre de 2017

Barcelona

- Asesor en las 12 marcas del grupo.
- Asesor empresas en Toyota Business Center. MasterTrac SA.
- Asesor empresas Audi empresa progress. Mogauto SA

Exclusivas Olca, S.A. - Cecilia de Rafael

Commercial & Export Manager

mayo de 2012 - noviembre de 2012

Barcelona

- Dirección equipo comercial (Nacional e Internac.) Equipo 30 ciales.
- Responsable Exportación.
- Márketing estratégico de la empresa.

Confec. Asensio, S.A "Kiff-Kiff"

Export & Sales Manager

octubre de 2006 - mayo de 2012 (5 años 8 meses)

Madrid

- Dtor.Comercial, Nacional e Internac. 15 agentes
- Países con distribuidor: México y Líbano. Países con agentes: Portugal e Italia.
- Key Account: El Corte Inglés.
- BackOffice: Gestión y Control ventas, control presupuestario y gestión compras.

FC Barcelona Merchandising - Nike

Assistant Store Manager

julio de 2003 - junio de 2005

Barcelona

- Dirección del equipo 30 personas, reports semanales a central, Hilversum (Holanda), selección de personal, coordinación equipo seguridad. F.C.Botiga - NIKE Megastore (Camp Nou).

GLAME,SA - Glory & Pompea Group, SPA

Sales Manager Jr.

1998 – 2000

Sales Manager Jr.

- Dirección 20 agentes. Control y análisis de ventas, desplazamientos a nivel nacional, plan previsión de compras y ventas. Introducción de 2 marcas de panties (Glamour, Valeria Fenice) y 2 licencias (Snoopy, Garfield).

Goldenlady Company, SPA

Assistant Manager "Filodoro Calze" (Italfil, S.A.)

1996 - 1998 (2 años)

- Primer vendedor en plantilla. Zonas: Provincia Barcelona, Gerona y Baleares. Como supervisor: control equipo de 15 agentes, coaching de los mismos, creación de plantillas de control y de análisis, desplazamientos nacionales para apoyo en ventas.

Educación

EAE Business School (Univ. Politécnica Cataluña-UPC)

Ciencias Empresariales, Especialidad en Márketing · (2000 - 2003)

Escoles Garbí

Bachillerato y C.O.U. · (1990 - 1994)

Institució Pere Vergés

EGB, Graduado Escolar · (1979 - 1990)

Idiomas

Español (Nativo)

Catalán (Nativo)

Inglés (Certificado B2 – EOI)

Italiano (conversación)

Informática

- Ofimática: Word, Excel, Access y PowerPoint - nivel univesitario
- Gestión: AS/400 , CRM Imagine, gestión Web FTP (FileZila, Cerberus), SPSS Estadística, Quiter, Imaweb Toyota, Opel, Nissan y Audi.