

DAVID AGUADO HERNÁNDEZ

C\ Sancho III Nº5 P9 Bº-B. Alcalá de Henares (Madrid).

Teléfono **679527811**

E-mail aguadoh@gmail.com

Fecha de nacimiento: 30/03/1983

Profesional con experiencia en el sector de la distribución, especialista en climatización, con orientación al cliente y capacidad analítica.

Experiencia profesional

Saltoki S. A.

2017 – Actualidad

Comercial externo.

- ✓ Atención al cliente personalizada.
- ✓ Alta especialización.
- ✓ Gestión cartera de clientes.
- ✓ Desarrollo de proyectos de climatización, energía solar fotovoltaica y cargador de vehículo eléctrico.

Bricor S. A.

2007 – 2017

Vendedor en departamento de Fontanería y Electricidad.

- ✓ Atención al cliente.
- ✓ Creación de campañas de climatización (aire acondicionado, calderas, aerotermia...).
- ✓ Planificación de compras según campaña.
- ✓ Control de la calidad del stock.
- ✓ Participación, liderando grupos de trabajo, en implantación y apertura de los centros Bricor: Alcalá de Henares, Xanadú, Princesa, Goya, Coruña y Cádiz.

Tecnoidea S.L.

2010- 2013

Administrativo y técnico informático.

- ✓ Programación páginas web.
- ✓ Desarrollo web a través de gestor de contenidos (CMS).
- ✓ Reparación y mantenimiento de equipos informáticos de forma presencial y remota.

Saint Gobain Distribución Construcción. La Plataforma de la Construcción

2006 Vendedor.

- ✓ Atención y fidelización de clientes. Gestión de cartera interna.
- ✓ Gestión del stock, negativos, rupturas, demarca.
- ✓ Gestión de inventarios parciales e inventario fiscal.
- ✓ Experiencia en uso de sistema tintométrico.

Radio RK20

2005 Comercial. Creación de cuñas publicitarias.

Formación

- ✓ Bachillerato: IES Alonso Avellaneda (Alcalá de Henares).
- ✓ Técnico en reparación de equipos informáticos: Escuela BASF (Madrid).
- ✓ Técnico en explotación equipos informáticos: IES Arcipreste de Hita (Azuqueca de Henares).

Informática

Programas administración empresarial:

- ✓ Backoffice: 1 año de experiencia. Análisis de ventas.
- ✓ IMS: 5 años experiencia. Análisis de ventas. Gestión de compras.
- ✓ SAP: 2 años de experiencia. Módulo de ventas. Gestión de compras. Inventario.
- ✓ AS400: 4 años de experiencia. Módulo de ventas.

Otros datos de interés

- ✓ Experiencia en desarrollo de operaciones comerciales y pódium en gran superficie.
- ✓ Experiencia en montaje de mobiliario e implantación de mercancía.
- ✓ Acostumbrado a trabajar en equipo.
- ✓ Carnet de conducir.