



ID-50706



Dirección: Zaragoza

Fecha de Nacimiento: 27 de Septiembre de 1987

EDUCACIÓN

- Educación Primaria (Colegio Calasancio)
- Educación Secundaria Obligatoria (Colegio Calasancio)
- Bachillerato Tecnológico (IES Miguel Servet)

HABILIDADES

- Persona Pro-Activa, organizada, con experiencia en negociaciones, trabajo en equipo y acostumbrada a trabajar por objetivos.
- Alta Experiencia de cara al público, especialista en técnicas de venta y venta personalizada al detalle.

EXPERIENCIA

- **Especialista en montaje de dispositivos electrónicos:**
 - Periodo: 19/10/2006 – 22/10/2008 (2 años)
 - Empresa y Lugar: Exafan (San Mateo de Gállego)
 - Responsabilidades: Desarrollar las fases de elaboración de los aparatos en cartera, fabricación de componentes (soldar, taladrar...), implementación componentes electrónicos en placas vacías.

- **Comercial de Compañía Vodafone:**

- Periodo: 25/10/2008 - 30/10/2009 (1 año)
- Empresa y Lugar: Vodafone (Paseo Calanda, Zaragoza)
- Responsabilidades: Asesoramiento individual al cliente, Venta al Público de: Telefonía, Adsl, Contratos, Fijos; Responsable de Tienda.

- **Comercial de Ediciones Rueda:**

- Periodo: 15/11/2009 - 31/10/2010 (1 año)
- Empresa y Lugar: Ediciones rueda(San Juan de Mozarrifar)
- Responsabilidades: Asesoramiento individual al cliente de Obras de Colección, Venta por Catálogo, Venta por Objetivo, Trabajo en Equipo.

- **Asesor Comercial en Distribuidora de Bebidas y Alimentación. (Zadisa)**

- Periodo: 10/10/2010- 01/04/2018 (8 años)
- Empresa y Lugar: Zaragozana de Distribuciones S.A.
- Responsabilidades: Venta al detalle de los productos del porfolio, Negociaciones en instalación de grifos de la marca y resto de referencias de botellín ,Cartera de más de 400 clientes, Alto conocimiento en técnicas de venta y venta personalizada, Porfolio con más de 100 referencias y marcas.

- **Agente Comercial en Cafés Novell.**

- Periodo: 8/01/2018 - 10/01/2019 (1 año)
- Empresa y Lugar: Cafés Novell
- Responsabilidades: Venta de productos de café a puerta fría, negociaciones con instalación de maquinaria y financiaciones a 4 años, prospección de mercado, título de barista, especialización en elaboración de café.

- **Asesor y Agente de Ventas (Concesionario FIAT)**
 - Periodo: 1/2/2019 - 31/07/2019
 - Empresa y Lugar: Velconi
 - Responsabilidades: Asesoramiento de vehículos Nuevos, V.O. y sección deportiva Abarth en el concesionario, preparación de presupuestos y financiación, control y seguimiento de los clientes interesados, administración de promociones y descuentos de la marca, cierre de operaciones y entrega del vehículo con su documentación correspondiente, contrataciones de seguros, trabajo en equipo y por objetivos...

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Curso Nivel Medio Informática (30 horas)
- Curso de Internet (30 horas)
- Curso de Mecanografía (30 horas)
- Curso de inglés en Adrián English (1 año)
- **Curso de Gestión y Dirección de Empresas (415 horas)**
 - **Plan de empresas**
 - **Marketing y ventas**
 - **Constitución de empresas**
 - **Información laboral y técnica de búsqueda de empleo**
 - **Contabilidad**
- **Prevención de riesgos laborales**
 - **Gestión Fiscal**
- **Gestión de calidad**
 - **Gestión laboral**

IDIOMAS

- Nivel medio de Inglés escrito y hablado
- Nivel medio de Francés escrito y hablado

INFORMÁTICA

- Conocimientos medios-altos a nivel de Software:
 - Windows
 - Navegadores de Internet: Internet Explorer, Mozilla Firefox
 - Correo electrónico: Microsoft Outlook, Outlook Express, Mozilla thunderbird
 - Manejo de suites de ofimática como Open Office y Microsoft Office
 - Reproductores de audio y video: Windows Media Player, Winamp
- Conocimientos medios a nivel de Hardware:
 - Montaje de equipos informáticos
 - Sustitución de componentes internos de ordenador

OTROS DATOS DE INTERÉS

- Carnet de conducir Tipo B