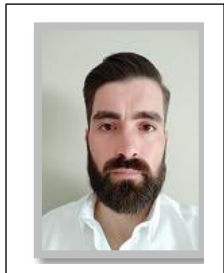


INFORMACIÓN PERSONAL



Nombre

ID 50282

Dirección

Compostela, 31 de enero de 1980

Móvil

Email

D.N.I.

Diplomado en Trabajo Social por la Universidad de Santiago de Compostela.

Fecha nacimiento

Técnico Superior en Química por C.I.F.P Politécnico de Santiago

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

2000-2004

Consultor Comercial/ empresa de soldadura (brazing).

1998-1999

Estrategia e implantación de producto en mercado ibérico.

EXPERENCIA PROFESIONAL

Octubre'16 – Actualidad

Captación de nuevos clientes

Gestión de cartera de clientes, compuesta por 60 clientes.
Desarrollo y fidelización de la misma.

Octubre'15-Mayo'16

Comercial en Sopormetal

Fabricante y distribuidor de productos de soldadura, brazing.

Implementación de estrategia comercial

Enero'07-Septiembre'15

Desarrollo y captación de nuevos clientes, principalmente distribuidores.

COMPETENCIAS PROFESIONALES

Comercial España-Portugal en Pietro Galliani

Fabricante europeo de productos de soldadura, brazing

Gestión del canal distribución: almacenes-fontanería, distribuidores de a.a.c.c. – climatización – refrigeración, centrales de compras:

Presentación, promoción y prescripción de productos, novedades, servicios etc.

- Colaboración con su red comercial. Asistencia técnica.
- Negociación y cierre de las condiciones de venta, suministro, descuentos, rappels, campañas
- Control de venta por cliente/productos. Personalización de la oferta a su mercado.
- Acciones marketing en punto de venta.

Colaboración con instaladores: a.a.c.c – frío industrial – climatización:

- Asesoramiento / Prescripción de productos
- Asistencia técnica. Conocer su forma de trabajo, necesidades, aportar soluciones. Feedback hacia distribuidores y dep. producción.
- Jornadas técnicas de producto.
- Fidelización de marca.

Gestión de OEMs: p.ej. fabricantes de calderas, termo acumuladores, equipos aacc-climatización, etc:

- El conocimiento del ciclo productivo lleva a aportar valor añadido a la venta del producto, especialmente en una venta técnica.
- Compartir experiencia y soluciones en otros campos.
- Conocimiento de nuevas soluciones tecnológicas, materiales...

Persona proactiva, reflexiva, analítica y organizada.

Autónomo, con capacidad de toma de decisiones y liderazgo;

Habituada a trabajar en un mercado competitivo y con vocación a resultado.

Multidisciplinar y flexible a entornos cambiante.

Movilidad geográfica y disponibilidad para viajar.

MS office – Excel – Adobe Illustrator - Email

Castellano / Gallego (lenguas maternas)

Inglés (medio)