

EXPERIENCIA PROFESIONAL

GRUPO EL SOLEADO SL.(BODEGA Y VIÑEDOS)

Actualmente

Bodega Española con vinos de más de 5 Denominaciones de Origen, comercializa y exporta a más de 20 países.

Dentro del Departamento Comercial y Marketing soy la Responsable de Cuentas Clave de mercados internacionales, tales como, (Alemania, Dinamarca, Polonia, Noruega y Finlandia, México, República Dominicana, Rusia y mercados de Países del Este de Europa)

1. Prospección y apertura de nuevos Mercados Internacionales.
2. Relación con grandes importadores y canal HORECA
3. Consecución de objetivos
4. Experiencia en gestión y asistencia a Ferias Internacionales y Misiones Comerciales del sector del vino.
5. Presentación de producto y catas.
6. Gestión Logística.

AGENCIA MARITIMA CONDEMINAS (GRUPO BERGE)

Sept'12- Mayo'14

AMCondeminas forma parte del Grupo Berge Shipping con delegaciones en las principales ciudades de España. Presta servicios de agencia a líneas de buques especializados, para transporte de vehículos, Ro-Ro, servicios de carga convencional además de procesos integrales de Forwarding.

Técnico-Operativa Tráfico Marítimo (importación y exportación) y Representación Comercial de Líneas Marítimas

Formé parte del departamento de tráfico marítimo realizando todas las tareas propias del dpto. de tráfico, además del desarrollo comercial de las líneas marítimas representadas.

1. Tráfico marítimo de exportación e importación contenerizado
2. Representación comercial de Líneas Marítimas (ACL, GRIMALDI, SCI)
3. Gestión de grandes cuentas.
4. Desarrollo íntegro del tráfico de carga proyectos y material rodante.

Logros

Desarrollo de habilidades comerciales, ayudando a la fidelización de clientes y logro de nuevas cuentas.
Búsqueda de máxima rentabilidad de las líneas marítimas representadas.

DECOEXSA

Mayo'06- Feb'12

Compañía española con delegaciones alrededor del mundo, es una de las empresas líderes de España en el sector. Presta servicios integrales de Forwarding: Aéreo, marítimo, terrestre, logística global, decotracking, distribución y general courier.

Técnico-Operativa Tráfico Aéreo (importación y exportación)

Formé parte del departamento de tráfico aéreo en las oficinas de Decoexsa Aeropuerto Madrid – Barajas. Realicé todas las tareas propias de un departamento de tráfico que había desarrollado anteriormente. Durante los 6 años con Decoexsa añadí nuevas responsabilidades a mi perfil profesional:

1. Por la ubicación de la oficina tuve trato diario con compañías aéreas, terminales y aduana.
2. Gestión de grandes cuentas.
3. Tráfico de productos alimenticios.
4. Tráfico de mercancías peligrosas
5. Gestión de cuentas de IIEE (impuestos especiales).
6. Tráfico de carga sobre-dimensionada (mercancías especiales).

7. Gestión integral de principio a fin de tráfico de exportación con el mercado de Latinoamérica.

Logros

Mejora en las relaciones tan importantes entre el dpto. y las Cías. Aéreas, terminales y aduana. Mejora de mis habilidades comerciales, ayudando a la fidelización con clientes. Enfoque en la rentabilidad por cliente/operación. Mejora de procesos administrativos

M.P.G. Tránsitos

Mayo'03 – Mayo'06

MPG Tránsitos forma parte del Grupo Pérez y Cía. Su actividad principal es la consignación de Buques así como negocios relacionados con el transporte. Cuenta con oficinas propias en 18 puertos españoles, con empresas filiales en las principales mercados del Caribe.

Técnico-Operativa Tráfico Marítimo-Aéreo (importación y exportación)

Formé parte del departamento de tráfico marítimo-aéreo en las oficinas de Madrid. Mis principales responsabilidades fueron:

1. Distribución nacional / internacional de carga.
2. Coordinación de operaciones Forwarding: Recepción de instrucciones de clientes, gestión de bookings con Navieras, seguimiento de transporte terrestre, gestión de instrucciones de embarque. (BL's, packing list, Cartas de Credito etc.)
3. Coordinación despachos aduaneros (tránsitos, levantes, Eur 1, Cuadernos ATA, DUAS etc.)
4. Atención y asesoramiento al cliente, (Incoterms)
5. Facturación a clientes y contabilización de facturas.

Logros

Durante este periodo aprendí todo lo relacionado con el sector y mi profesión y adquirí los conocimientos para mi posterior crecimiento profesional.

Universal Global Logistics

Octubre'01 – Mayo'03

Forma parte del Grupo Marmedsa con más de 60 empresas. Actuando desde España, Portugal, Francia y Marruecos con el objetivo de cubrir las necesidades en toda la cadena de transporte, incluyendo soluciones logísticas.

Técnico-Operativa Tráfico Aéreo (exportación)

Empecé realizando las prácticas de mis estudios superiores de Comercio Internacional para posteriormente incorporarme a la plantilla del departamento aéreo. Este fue mi primer encuentro profesional con mi profesión y donde descubrí mi interés por el sector. Las principales tareas que desarrolle durante esta etapa fueron:

1. Conocimiento y trato con compañías aéreas.
2. Gestión de envíos aéreos de exportación.
3. Trámite de documentación aérea.

Departamento Comercial

1. Customer Service: atención e información a clientes nacionales e internacionales.
2. Preparación de cotizaciones import/export de tráfico aéreo.

FORMACIÓNACADÉMICA

Marzo '12 - Junio '12

Técnico de Compras y Aprovisionamiento. Fundación Icil.

Septiembre'99 – Mayo'01

Diplomado Técnico Superior Comercio Exterior.
I.E. S Ruiz Liñares.
Madrid, España

Octubre'95 - Junio'99

Instituto de Bachillerato Cardenal Cisneros
Título de Bachiller y COU.
Madrid, España

ENSEÑANZA PROFESIONAL COMPLEMENTARIA

2011	Curso de Seguridad Aérea (PNS)	- Impartido por ATEIA.
2010	Curso de Mercancías Peligrosas	- Impartido por Dangerous Goods
2008	Curso de Aduanas para Transitario	- Impartido por ATEIA.
2003	Curso de Transitario para Marítimo	- Impartido por ATEIA.
2002	Curso de Transporte Internacional Carga Aérea	- Impartido por IBERIA L.A.E.

PERFIL Y LOGROS

Me considero una persona orientada hacia resultados, trabajando por la obtención de objetivos tanto personales como profesionales, versátil, tolerante, diplomática, con gran capacidad organizativa y acostumbrada a trabajar en condiciones de presión y estrés. Las claves para conseguir los objetivos que me propongo son perseverancia, resolución, dedicación y **entusiasmo**.

OTROS DATOS DE INTERES

Fecha de nacimiento	19 de Marzo 1977
Nacionalidad	Española
Idiomas	Nivel medio-alto de conversación y escrito.
Informática General	Windows OFFICE, Outlook,
Informática del sector	SAP, AS-400, Transkal y Sitimat.