

ID-50700

(35014) LAS PALMAS DE GRAN CANARIA
10/05/1976



CURRICULUM VITAE

2011 - Ene 2019 TECNOCAN MOBILE SL

Empresa dedicada a la activación de servicios de telefonía y soluciones avanzadas, para empresas y autónomos. (Grupo Vodafone)

- Comercial de micropyme (sector de empresas y autónomos)
- Comercial empresas con soluciones más avanzadas
- Captación de grandes empresas así como organismos públicos, aportando asesoramiento en it, iot, orientada a procesos y productividad, CRM y todo tipo de soluciones avanzadas de telecomunicaciones b2b.
- Prospección de clientes, captación, asesoramiento, comparativa, presupuestos y finalmente cierre de acuerdos cumpliendo los kpis de la empresa.
- Implantación e implementación de las soluciones contratadas.

2010- 2011 DISTRIBUIDOR REGIONAL (SAFETIC IBERICA)

- Gestión comercial y de equipo para la venta de servicios de distribución de biometría y sanidad.

2004 – 2010 GRUPO MINORISTA DE VIAJES, DESTINADOS A GRANDES GRUPOS (OCIOTOUR).

- Director de ventas además de empezar a organizar equipos y hacerme responsable de toda la logística y organización de los ficheros de clientes tanto existentes como nuevos empleando tácticas de marketing para su fidelización e incorporación.
- Experiencia en trato con mayoristas, receptivos y negociar precios y márgenes con el cliente final.
- Guía acompañante para poder ver en primera persona los entresijos del viaje, la organización, destinos, hoteles, restaurantes etc.
- Perfecto cumplimiento de los servicios contratados.
- Solventar los problemas propios de un viaje, problemas en aeropuertos, problemas con pérdidas de documentación etc. amén de la gestión de los mismos.

2002 – 2004 DIRECTOR DISTRIBUCION REGIONAL SECTOR DE NUEVAS TECNOLOGIAS BIOMETRICA Y SEGURIDAD.

- Dirigir y programar equipos de personas asumiendo la responsabilidad de elegir sistemas de ventas, organizar grupos y turnos así como las estrategias del equipo.

2000 – 2002 COMERCIAL FREELANCE PARA VARIAS EMPRESAS DE VIAJES ORGANIZADOS.

- Comercial de calle, puerta fría, con cita, reuniones multiventa, etc.,
- Cursos de marketing y técnicas de ventas.

**1992 – 2000 TRABAJOS DE HOSTELERIA
OPERADOR DE GRUA TORRE**

- Trato directo con las personas.
- Conocimientos de electro hidráulica aplicada a todos los componentes de las grúas y distintas maquinarias de elevación.

DATOD DE INTERES:

- Carnet de conducir tipo b
- Coche propio
- Disponibilidad inmediata
- Disponibilidad de viajar
- Disponibilidad horaria
- Nivel de inglés medio-alto hablado, escrito, leído.
- Nivel de alemán medio-bajo solo hablado.
- Capacidad resolutive
- Toma de decisiones
- Dedicación
- Capacidad de trabajo bajo presión
- Solución de problemas.