



## Sobre mí

Soy un apasionado de la comunicación, de los retos y de la consecución de objetivos. Disfruto del trabajo en equipo y el aprendizaje que ello conlleva.

Soy comprometido y solidario en todos los proyectos, tanto personales como profesionales, que decido emprender en mi vida

---

## Contacto



C.P 03110 Alicante

---

## Información Adicional

- Permiso de conducir B/A2

# ID-60567 Bruno

## Gestión y Desarrollo de Ventas

### Experiencia laboral

#### Co-Fundador

**DiseoCamper (Alquiler de futgonetas camperizadas) . | Diciembre 2022 - Marzo 2023**

- Diseocamper.com

#### Ejecutivo de Cuentas

**Btrading Media (Agencia Marketing Digital) . | Agosto 2019 - Noviembre 2022**

- Captación de nuevos clientes y presentación de servicios de la agencia
- Gestión de comunicaciones cliente-agencia
- Análisis de mercado y competencia
- Gestión y formación de equipo comercial
- Negociación de nuevas alianzas profesionales para impulsar nuestros servicios

#### Gestor Comercial

**Estrella Galicia. | Junio 2017 - Junio 2019**

- Gestión de la fuerza de ventas de 6 distribuidores oficiales
- Cumplimiento de objetivos comerciales (Volumen, Rentabilidad, Distribución numérica)
- Apertura de nuevos clientes.
- Desarrollo de portfolio en cartera de clientes actual.
- Negociación y gestión de inversión en clientes

#### Promotor de Ventas

**Coca-cola European Partners. | Enero 2014 - Mayo 2017**

- Gestión de la ruta asignada y cumplimiento de objetivos comerciales en la misma.
- Apertura de nuevos clientes
- Presentación de promociones en el PDV
- Gestión de cobros
- Gestión de incidencias en el PDV

#### Jugador Profesional de Baloncesto

**Breogan Lugo/CD Huelva/Palencia. | 2002 - 2013**

---

# Datos Académicos

## Google

Fundamentos del Marketing Digital | Agosto 2022

## Universidad de Nebrija

Inteligencia Emocional Y Coaching (Liderazgo Ejecutivo, comunicación efectiva) | 2018-2019

## Valcor Consultores

Escuela de Ventas. Formación especializada en reconocimiento de perfiles, detección de necesidades, comunicación efectiva y cierre de ventas I 2016

## I.E.S As Mercedes

Gestión Comercial y Marketing FP1| 2004-2005

---

## Habilidades y Herramientas

Trabajo en equipo  
Analítico  
Tolerancia a la presión  
Excelente comunicador  
Comprometido

CRM (Bitrix/Monday/SAP)  
Microsoft Office  
Google Tools

## Idiomas

### Castellano y gallego:

Nativo.

### Inglés:

Intermedio