

Estefanía

Marketing y Comercial



Contacto



Valdemorillo
28210 - Madrid

Sobre mí

Profesional con más de 15 años de experiencia en el sector inmobiliario y comercial. He liderado la comercialización de más de 40 promociones residenciales, implementando estrategias de marketing digital y herramientas innovadoras como ActiveCampaign y PRINEX.

Mi enfoque combina tecnología y atención al cliente, logrando un incremento del 25% en la satisfacción y fidelización de clientes. Me apasiona trabajar en equipos dinámicos, liderar proyectos estratégicos y superar objetivos comerciales.

Habilidades

- Gestión de ventas
- Liderazgo de equipos comerciales
- Optimización de procesos
- Estrategias de marketing digital
- Negociación y cierres de ventas
- Gestión de CRM (ActiveCampaign, PRINEX)
- Branding y supervisión de marca
- Atención y fidelización del cliente

Educación

- **Graduado Superior en Diseño Web y Arte Digital** 2000 - 2003
instituto Cibernos
- **Business Expert en Administración y Dirección de Empresas** 2019 - 2023
Máster en Ecommerce
Gestión de Marketing digital
Powersales, Máster de Ventas
ThePower
- **Social Media Manager con IA** Actualmente
IA360

Experiencia

- **Especialista Comercial** Mayo 2020 – Actualidad
iKasa
Comercialización de viviendas en régimen de cooperativa. Gestión de clientes con CRM ActiveCampaign y optimización de procesos con herramientas digitales como Signaturit, logrando cierres exitosos en proyectos clave.
- **Técnico en Marketing y comercial** 2018 - 2020
Vía Célere
Optimización de estrategias de marketing para promociones de obra nueva, rebranding de Aelca a Vía Célere, implementación de una app para personalización de viviendas y mejora en la adopción del CRM, logrando mayor satisfacción del cliente.
- **Fundadora y Responsable Comercial** 2016 - 2018
fincagestiona
Gestión de ventas y alquiler de propiedades, liderando un equipo comercial. Implementación de estrategias digitales en portales inmobiliarios, logrando alta visibilidad y ventas desde el primer mes.
- **Técnico en Marketing** 2012 - 2015
vivienda2
Gestión de ventas y alquiler de propiedades, liderando un equipo comercial. Implementación de estrategias digitales en portales inmobiliarios, logrando alta visibilidad y ventas desde el primer mes.
- **Instalaciones Punto Aljarafe** 2009 - 2011
Coordinadora Comercial
Reactivación de ventas en Andalucía, liderando la mejora de indicadores de rendimiento.
Gestión de campañas publicitarias específicas y seguimiento de resultados comerciales.
- **Delegada de Andalucía** 2007 - 2008
Punto Inmobiliario
Reactivación de ventas en Andalucía, liderando la mejora de indicadores de rendimiento.
Gestión de campañas publicitarias específicas y seguimiento de resultados comerciales.
- **Coordinadora de Canales de Venta** 2002 - 2007
Grupo Lar
Coordinación de ventas nacionales, desarrollo de manuales y formación en CRM. Logros: cohesión del equipo comercial y unificación de la imagen de marca con todos los partners.