

CURRÍCULUM VITAE



DATOS PERSONALES

Fecha de nacimiento 25 de enero de 1980
L'Alcudia (Valencia)

FORMACIÓN

Licenciatura en Psicología en la Universidad de Valencia (fin 2006)

Máster de Técnico Superior en PRL a través de HEDIMA y homologado por el Centro Universitario Villanueva adscrito a la Universidad Complutense de Madrid en todas las especialidades:

- Seguridad en el trabajo (600 h. Finalizado en diciembre 2009)
- Higiene laboral (250 horas y
- Ergonomía y Psicosociología aplicada (250 horas. Finalizado en Junio 2010)

Curso Formador Ocupacional y Formador de formadores (380 horas certificado por la Universidad de Nebrija)

Máster en Gestión de RRHH y Asesoría Laboral de 600 horas y avalado por el Instituto Europeo de Estudios Empresariales

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Directora de Oficina (Agosto 2022- Actual). Empresa de Trabajo Temporal

Directora oficina (Julio 2013 a agosto 2022) ACTIVA SELECCIÓN ETT

- Gestión integral de la oficina: selección de personal de estructura, formación y acogida del mismo, planificación vacaciones, ...
- Parte comercial: Captación de clientes y mantenimiento y fidelización de los mismos, tarifas, presupuestos, seguimientos de rentabilidades y planes de acción, etc.
Uso de Siltra, Contrat@, E"-OER...

Gestor Comercial RRHH (desde noviembre 2007 hasta enero 2013 por cierre de oficina) Forsel Grupo Norte ETT S.A.

- Mantenimiento de la cartera de clientes y captación de clientes nuevos.
- Reclutamiento de candidatos, tareas administrativas como gestión de altas, bajas y otros movimientos en Seguridad Social, tramites en el Sepe, comunicación de bajas y accidentes a través de Delta, configuración de nóminas y otros certificados a través de Meta4, uso diario de la aplicación CRM ...

Prácticas voluntarias en Alta Gestión ETT realizando tareas de técnico de selección (febrero a octubre 2006)

Promotora telefonía móvil (desde julio 2005 hasta octubre 2006)

Jefe de equipo telefonía móvil (desde octubre 2006 hasta noviembre 2007)

- Para Vodafone a través de Manpower Bussiness Solutions gestionaba un equipo de 33 promotoras de telefonía en el canal de grandes superficies.

Mis tareas abarcaban desde el control y reporte diario de ventas hasta la planificación de las vacaciones del personal pasando por la mejora de la motivación del equipo para mejorar así las ventas y el entorno laboral.

OTROS DATOS

Carné de conducir y vehículo propio