



ID-58805 NINO

EXECUTIVE SALES

HABILIDADES TÉCNICAS

MICROSOFT OFFICE

WINDOWS



HABILIDADES PERSONALES

COMUNICACIÓN

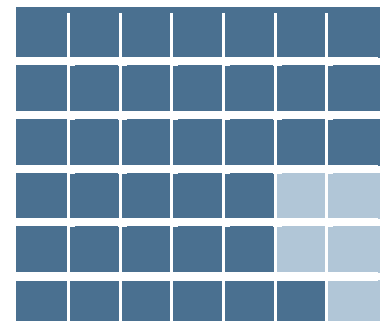
ORGANIZACIÓN

NEGOCIACIÓN

CREATIVIDAD

PROACTIVO

MOTIVACIÓN



IDIOMAS

CASTELLANO

VALENCIANO



ACERCA DE MÍ

Comercial dinámico, comprometido, motivado, y negociador con más de 20 años de experiencia en el sector del embalaje. Poseo una destacada trayectoria dando respuesta tanto a pymes como a grandes empresas y estoy acostumbrado a trabajar sobre objetivos. Alta capacidad de liderazgo, con una habilidad innata para adaptarme a nuevas situaciones. Un trabajador responsable, empático, leal y con capacidad y confianza para trabajar tanto de forma individual como grupal.

Poseo amplia experiencia en conducción de ingresos mediante el desarrollo y ejecución de planes estratégicos de ventas para generar adquisición de clientes y superar objetivos de ingresos.

Excelente ética de trabajo y gran entusiasmo.

EDUCACIÓN

GRADUADO ESCOLAR | (1974 – 1982)
C. P. FAUSTO MARTÍNEZ

HABILIDADES PROFESIONALES

DIRECCIÓN DE VENTAS

ESTRATEGIAS

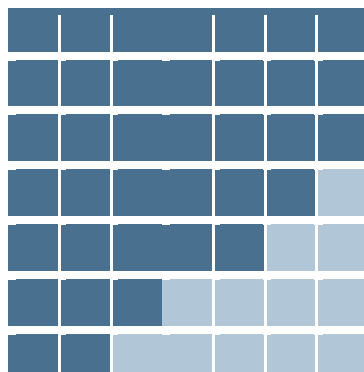
DESARROLLO DE

ANÁLISIS DE MERCADO

GESTIÓN DE EQUIPOS

DESARROLLO DE MARCA

GRANDES CUENTAS



EXPERIENCIA

TÉCNICO COMERCIAL | (2019 – 2021)

UNIÓN PEPELERA MARCHANTING SL

Distribución y venta de maquinaria y material de embalaje

Creación, gestión y potenciación de cartera de clientes

Introducción en nuevos mercados

Zona de Valencia y alrededores

TÉCNICO COMERCIAL | (2016 – 2017)

FROMM PACKAGING SYSTEM

Distribución y venta de maquinaria y material de embalaje

Creación, gestión y potenciación de cartera de clientes

Introducción en nuevos mercados

Zona de Levante

TÉCNICO COMERCIAL | (1993 – 2016)

INICIATIVAS EN EMBALAJE

Distribución y venta de maquinaria y material de embalaje

Creación, gestión y potenciación de cartera de clientes

Zona de Valencia y alrededores