

SALVADOR M



DESCRIPCIÓN PERSONAL

Siempre volcado en permitir a los equipos de ventas conseguir beneficios de récord, con experiencia en todas las facetas de las ventas internas y externas, el servicio de atención al cliente y la formación.

Con orientación al cliente y muy buenas aptitudes de administración del tiempo.

Talentoso profesional comercial con mucha eficacia para realizar varias tareas a la vez y alcanzar los objetivos de ventas. Crear fidelización y establecer relaciones a largo plazo con los clientes.

Gestor de ventas de área orientado a la consecución de resultados y experto en identificar las necesidades de los clientes y ofrecerles las soluciones que necesitan.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

04/1988 – 05/1994 Oficial

Carpintería San Miguel – Úbeda.

04/1994 – 05/2004 Encargado General

Muebles Trinidad – Úbeda

06/2004 – 12/2014 Ejecutivo en Ventas

WURTH España – Jaén

12/2014 – 12/2017 Gerente

SMG "AL SERVICIO DEL PROFESIONAL" – Úbeda

04/2018 – 12/2019 Comercial de Suministros Industriales

Ferretería Ubetense – Úbeda

01/2020 – 08/2022 Comercial de Suministros Industriales y Encargado de Compras y Personal

A.D. SIRO - Úbeda

09/2022 – 03/2023 Delegado de zona Jaén y Granada

Hidalgo's Group - Valencia

03/2023 – 09/2023 Delegado Comercial Jaén y Granada

Transformados Ortega S.L (Grupo Forvisur) - Jaén

09/2023 - Actualidad Delegado de zona Jaén, Granada, Córdoba y Málaga

Hidalgo's Group - Valencia

FORMACIÓN

Graduado Escolar

Escuelas Profesionales de la Sagrada Familia – Úbeda

APTITUDES

Actitudes positivas y optimistas

Eficacia para solucionar problemas

Fortalecer equipos de ventas de alto
rendimiento

Orientar al consumidor

Amplios conocimientos de los productos

No tener horarios para la venta

Disponibilidad de traslados y cambios de
zona de venta

Buena presencia

Máxima confidencialidad

Venta por objetivos

INFORMACIÓN ADICIONAL

Carnet de conducir B, C, C1 y BTP.