



ALEXANDER

ID-58575

48610 Urduliz -
Bizkaia

Carnet de conducir: B
(vehículo propio)

FORMACIÓN ACADEMICA

- Estudios diplomatura en la E.U. de Empresariales de Elcano
- Ciclo formativo superior en comercio y marketing, cursado en el Centro privado Gaztelueta,
- Bachillerato de administración y gestión de empresas, cursado en el Centro Escolar de Gaztelueta.
- E.G.B., cursado en el Centro Escolar Urdaneta.

EXPERIENCIA LABORAL

FEBRERO 2020 - ACTUALIDAD

Delegado Comercial Zona Norte

LDS Informática

Delegado Comercial en zona, equipo comercial de 4 unidades comercializando productos de impresión, gestión documental y digitalización dirigido a empresas del sector privado y la AAPP y autónomos.

MARZO 2018- ENERO 2020

Delegado Comercial Norte

Grupo Temel

Delegado Comercial en zona, creación completa de equipo comercial desde su inicio, para la venta y desarrollo de productos de impresión, gestión y digitalización documental dirigido a empresas y autónomos. Enfocado a la consecución de objetivos y aumento de producción anual.

MARZO 2016 – FEB 2018

Delegado de Ventas

Meryphone

Desarrollo de equipo comercial en distribuidor Vodafone, exclusivamente dirigido a MICROPYME.

Colaboración con equipo comercial propio realizando gestiones de captación de grandes cuentas y medianas empresas para un distribuidor de VODAFONE.

Octubre 2010 – FEB 2016

Gerente

GRUPO LIDERA S.L., empresa dedicada a la creación de fuerzas de ventas comerciales para la comercialización y venta de todos los productos y servicios de los operadores EUSKALTEL Y ORANGE (distribuidor Baskorantek) DISPONIBILIDAD AMPLIA CARTERA DE CLIENTES, GRANDES CUENTAS Y PYMES

Por otra parte colaboramos con la creación de fuerzas comerciales para distintos sectores como Seguridad y formación, habiendo colaborado para empresas como PROSETECNISA Y CAMPUS FORMACION e otras.

12.03.2007 – SEPT 2010

Delegado de Ventas Zona Norte

HELLO TELEFONIA Y COMUNICACIONES S.L., distribuidor oficial de FRANCE TELECOM (Orange),

Director de Zona Norte, teniendo a mi cargo 10 Puntos de Venta, con 35 comerciales de PDV, y una equipo comercial compuesto por 24 comerciales de venta directa llegando a empresas importantes entre 50 y 200 líneas.

Las labores desempeñadas se basan en la formación de comerciales en técnicas de venta, cumplimiento de objetivos trimestrales y anuales, control,



ALEXANDER

ID- 58575

48610 Urduliz -
Bizkaia

Carnet de conducir: B

(vehículo propio)

motivación, seguimiento y organización de la zona País Vasco.

12.04.02 – 09.02.2007

Asesor Comercial captación y fidelización

TEABLA EMPRESAS distribuidor de Telefónica Movistar, después de una absorción de OFFI TELEFONIA, perteneciente al Grupo Vinceo, como comercial Pymes y grandes cuentas tanto en Movistar, como en Telefónica de España.

Durante 4 meses desempeñé la labor de Jefe de equipo llevando al cargo a 4 comerciales, como funciones principales, motivación de equipo, organización y apertura de zonas, control diario, cumplimiento de objetivos de empresa.

21.11.01 – 31.12.01

Asesor comercial empresas

Index 2000 S.L., distribuidor oficial de TELEFONICA MOVISTAR, Captación y fidelización, venta de centralitas.

01.06.01 – 30.10.01

Comercial

City Bank. Promoción de tarjetas de crédito.

Coordinación en 3 Stands de centros comerciales, cumplimiento de objetivo por parte de los comerciales a mi cargo (6 personas)

18.09.00 – 29.04.01

Asesor Comercial

Redes de Campo S.A., filial de Telefónica de España, mediante visitas concertadas a gran público despreasignaba líneas de la competencia.

11.11.99 – 30.10.00

Agente. Axa Seguros Bilbao, Aseguradora.

Asesor comercial contratando seguros de vida, ahorro, planes de pensiones, compatibilizándolo con mis estudios

CONOCIMIENTOS COMPLEMENTARIOS

Conocimientos del inglés a nivel medio escrito y oral, habiendo cursado hasta 4 cursos de la escuela de idiomas, las arenas, así mismo mientras el transcurso del ciclo formativo superior la asignatura cursada fue Inglés comercial durante 2 años.

Conocimiento de Euskera a nivel medio hablado y escrito.

Curso de dirección de equipos comerciales impartido por la empresa ORBI CONSULTORES, 200 horas lectivas.

Certificación acreditado como comercial de Pymes por Telefónica Movistar, impartido por la empresa Orbi consultores correspondiente al año 2005 con 50 horas lectivas de duración, actualmente en 2006 sigo cursando otras certificaciones.

Diferentes cursos de formación en Axa Seguros sobre captación de clientes, campañas, plan de ventas, fidelización, etc.

Conocimientos a nivel avanzado de Office, Redes privadas virtuales, VozIP.

Prácticas en el Banco Central Hispano en el año 98, durante los estudios Universitarios.