

ID-58057 DANIEL

“Desde que tengo uso de razón he sido un apasionado del mundo comercial en la empresa. Inspirado en mi adolescencia por grandes obras cinematográficas, literarias y relatos técnicos de profesionales del sector, he conseguido abrirme camino en algunas de las grandes compañías de nuestra economía en este mundillo, tan voraz como apasionante, de vertiginoso ritmo y gratificantes resultados”.

⇒ Experiencia profesional:

Financiera Maderera, S.A. (FINSA)

Commercial Manager Negocio Aserradero Delegación Cataluña

06.2019 / Actualidad

Planificación estratégica, coordinación de los recursos del área, introducción de nuevos planes de negocio, y análisis de oportunidades de mejora que repercutan en el servicio cliente.

Prospección de mercado, encaminada a: (i) la detección de nuevos productos de alto valor añadido que se adecúen a nuestras posibilidades de producción; y (ii) diversificar la cartera de clientes existente, con el fin de obtener mejores rentabilidades a medio plazo.

Garantizar: (i) los objetivos marcados en cuanto a volumen, cuota de mercado, visibilidad y engagement con el mercado; y (ii) los presupuestos y las previsiones acordadas con fábrica.

Colaboración con los departamentos de prescripción y consultoría técnica para dotarlos de una opinión especializada en los diferentes proyectos que manejen.

Representante Comercial Canal Contract Delegación Noroeste

08.2018 / 06.2019

Gestión integral de cuentas Canal Contract, proyectos de urgentes y abundantes necesidades diarias en los sectores retail, hotelería y oficinas. Ámbito nacional e internacional.

Gestión de riesgos y análisis de balances de las cuentas cliente. Gestión de medios de pago.

Planificación de visitas y reporte de actividad (SAP CRM).

Análisis de rentabilidades (SAP BW) y claro enfoque a objetivos.

Banco Bilbao Vizcaya Argentaria (BBVA)

01.2018 / 07.2018

Gestor Comercial:

Asesoramiento comercial integral al cliente sobre los diferentes productos financieros.

Gestión de acciones comerciales encaminadas a la venta, alcanzando siempre los ratios marcados.

Resolución de incidencias administrativas bancarias a los clientes de la entidad.



A Coruña, España

21/11/1992

Habilidades

Liderazgo

Ambición

Inteligencia emocional

Trabajo en equipo

Proactividad

Motivación de equipos

Idiomas

Castellano (nativo)

Gallego (nativo)

Inglés (First Certificate of Cambridge)

Portugués (Básico)

Catalán (Básico)

Ofimática

Microsoft office.

SAP ERP/BW/CRM.

Datos de interés

Disponibilidad para viajar

Carné de Conducir B1

Comunicación con administraciones públicas para la resolución de conflictos.

Regasificadora del Noroeste S.A. (REGANOSA)

05.2017 / 12.2017

Departamento Jurídico y de Sostenibilidad:

Logística estratégica en el marco de la expansión internacional de la compañía: (i) análisis de mercados; (ii) planes DAFO; (iii) due diligences legales; y (iv) valoraciones empresariales.

Redacción y revisión de: (i) contratos; (ii) acuerdos de confidencialidad; (iii) licitaciones; y (iv) cartas de expresión de interés, en el marco de diferentes proyectos nacionales e internacionales.

Elaboración de estudios jurídicos; redacción de informes de sostenibilidad y revisión del informe anual integrado de la compañía.

Labores de secretariado en comités internos.

Reuniones de negociación para la asignación de licitaciones.

Decathlon S.L.

09.2016 / 03.2017

Asesor Comercial Técnico:

Asesoramiento técnico al cliente final.

Aplicación de planes estratégicos de equipo para las ventas.

Control de stocks. Gestión de zonas de responsabilidad.

Formación académica:

Máster en logística y transporte. Universidad de A Coruña.

2016 / 2017

Transporte aéreo, marítimo y terrestre. Logística. Empresa (dirección: (i) general; (ii) comercial; (iii) administrativa; y (iv) recursos humanos).

Trabajo Fin de Máster: Análisis de logística estratégica para la expansión empresarial hacia nuevos mercados (Nota: 9).

Grado en derecho. Universidad de Santiago de Compostela.

2010 / 2015

Trabajo Fin de Grado: Protección civil frente a inmisiones sonoras (Nota: 8,5).

Cursos formativos:

Especialista en banca, mercados y operaciones financieras. Banco Bilbao Vizcaya Argentaria.

Competencias profesionales. Fundación Universidad de A Coruña.

Liderazgo empresarial.

Selección, formación y motivación de equipos de trabajo.