



ID-48927

FECHA DE NACIMIENTO: 9 de enero de 1974
DOMICILIO: Palma de Mallorca

DATOS ACADÉMICOS

1992-1996 **Licenciatura en Dirección de Empresas, Marketing y Relaciones Públicas**, en la Universidad Barcelona.

OTROS ESTUDIOS

1997-1998 **MBA en Dirección de Empresas**, en la Universidad de Barcelona.

1999 – 2000 **MBA en Dirección de Marketing** en ESERP

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2014 – Actualmente **Directora Dpto. Financiero y Marketing de Mallorca Caprice y Mallorca Caprice Events**
Gestión y coordinación de equipo comercial

2014 – 2016 **Delegada Baleares de Cryo-Save, Banco líder europeo en conservación de Células Madre**

2003 – 2014 **Departamento de Gerencia de UCOfgrup:**

- **Subdirectora UCO Rehabilitación, S. L – Gerencia Hospital Sanitario**
Gerente del Grupo Médico del Dr. Alba, actividad referente a traumatología. Gestión de cirugías, consultas y área de rehabilitación. Complementado de 8 centros en la periferia (Inca, Manacor, Campos, Cala D´or, Calvia y Lluçmajor). Sede central de cirugía traumatológica de USP Palma Planas, responsables del Aparato Locomotor de la Clínica.
- **Subdirectora de GEMEDEBA, Gestión Médica Deportiva de Baleares**
Gestión médica de una prima de 30.000 deportistas federados en las Islas Baleares.

2001 – 2003	Subdirectora Euroclinic Son Veri Clínica especializada en Cirugía Ortopédica y traumatología, Medicina Estética y Cirugía Mayor Ambulatoria.
1998 – 2000	Departamento de Compras de HotelnetB2B Portal creado para las 20 principales cadenas hoteleras a nivel nacional, con el objetivo de centralizar y homogeneizar la gestión de compras de dichas cadenas. Funciones relativas a captación, negociación con proveedores, para optimizar los presupuestos de las cadenas hoteleras.
1996 – 1998	Departamento de Administración de Sidetours Empresa colaboradora de Hoteles internacionales, viajes organizados, touroperator. Funciones relativas al Departamento de Administración.

APTITUDES

SECTOR SANITARIO:

Largo recorrido profesional en el sector privado de la medicina y sector sociosanitario.

Amplia experiencia en Gestión Económica, control y selección de inversiones. Gestión de compras y proveedores. Negociaciones con las principales compañías de seguridad de salud privada. Gestión de cuadros médicos, cirugías y toda clase de servicios complementarios en el área de la salud.

Gestión de equipos Directivos, orientados a la organización por departamentos expertos en áreas concretas, guiados por sistemas de calidad, con sellos oficiales a nivel nacional. Evaluación anual de resultados económicos y de calidad a través de sistemas de indicadores, auditorías internas y externas.

Experta en estudios de viabilidad orientados a nuevas inversiones o lanzamientos de nueva actividad. Puesta en marcha desde el inicio de diferentes servicios, desde estudios de mercado a la implicación de creación de sistemas informáticos exclusivos orientados a la actividad concreta.

Mis objetivos son continuar con mi labor profesional en el área de gestión sanitaria y/o comercialización, donde he desarrollado la mayoría de mi desarrollo laboral y donde creo es el campo, donde puedo aportar enfoques nuevos y de gran precisión en el área de gestión y comercialización.

SECTOR MARKETIN Y COMERCIAL

Dirección del departamento de Marketing y creatividad.

Gestión de equipos comerciales, dando apoyo y motivación al equipo. Estudios y puestas en marcha con el equipo comercial de estrategias de venta y como generar empatía con diferentes receptores.

Campañas de marketing, eventos...