

Ana Belén

ID-50238

Gestora comercial

Perfil

Email

Teléfono

Dirección

Caldes de Montbui, Barcelona

Fecha de nacimiento

14 enero 1978

LinkedIn

Habilidades

Firmeza y asertividad

Síntesis de información

Persona dinámica y comunicativa

Ética profesional

Habilidad para las ventas

Asesoramiento al cliente

Conversación agradable

Cercanía con el cliente

Profesionalidad y compromiso

Iniciativa

Aporto una trayectoria laboral de más de 15 años en el sector de ventas. Responsable, dinámica, proactiva, con iniciativa para resolver problemas y lograr las metas y objetivos marcados por la empresa. Facilidad de adaptación y capacidad para trabajar en equipo. Siempre cuidando y evolucionado mi aprendizaje.

Experiencia

Jun 2021
- actualmente

Promotora de ventas

Cafés Templo

Getstión de la cartera de clientes de las zonas asignadas. Asesoramiento y formación al cliente. Renegociación de acuerdos comerciales y velar por el cumplimiento de dichos acuerdos. Captación de clientes.

Mar 2005
- Jan 2020

Gestora de Distribuidores

La Menorquina

Comercialización de postres y helados. Gestión, control y coordinación de la red de distribuidores asignados. Desarrollo de la marca en las provincias fijadas por la empresa. Realización y control del presupuesto de los distribuidores. Seguimiento de las ventas e inversiones. Apoyo a los distribuidores en el día a día de su negocio, captación, fidelización, seguimiento y cierre de acuerdos comerciales en clientes. Acompañamiento a la fuerza de ventas del distribuidor. Presentación de producto y argumentario de ventas tanto a las fuerza de ventas como al cliente final. Control de las amenazas de mercado y detección de nuevas oportunidades. Gestión de la cartera de colectividades y centros privados, a nivel regional, acuerdo de precios y gestión de los pedidos.

Mar 2003
- Mar 2005

Promotora de ventas

Acquajet

Comercialización de fuentes y agua emvasada para empresas. Captación, fidelización y resolución de incidencias.

Oct 2002
- Feb 2003

Comercial de ventas

Auna

Comercialización de servicios de telefonía, internet y televisión. Captación de clientes, gestión de incidencias y reporting a central.

Educación

May 2018

Ventas y Marketing , Grado superior de gestión de ventas y espacios comerciales

IES Clara Del Rey

Oct 2020

Marketing, Curso de Marketing en el punto de venta

CEASFOR

Jan 2021

Marketing y Ventas, Community Manage

CEASFOR

Mar 2021

Ventas, Curso nuevas tecnologías:CRM

Universidad Americana de Europa (UNADE)