

ID-60763

Carlos

Key Account Manager
Sales Manager



Perfil

Email

Dirección

Bilbao, 48015

Teléfono

Habilidades

Liderazgo ★★★★★

Gestión de Equipos ★★★★★

Visión Empresarial ★★★★★

Estrategia Ventas ★★★★★

Dirección Comercial ★★★★★

Idiomas

Inglés ★★★★★

Nivel B2 - C1

Rumano ★★★★★

Competencia Básica

Portugués ★★★★★

Competencia Básica

Mi experiencia se contrasta con más de 25 años de trabajo en el sector TI dando servicio tanto a empresas nacionales como internacionales. Mis principales focos de actividad se centran en:

Ventas y Dirección Comercial dentro del área TI con amplio portfolio y una cartera de más de 500 clientes principalmente en gran cuenta y administración pública.

- Coaching Comercial y de Dirección Comercial
- Coaching de Equipos Directivos
- Desarrollo de Negocio Internacional
- Gestión de Riesgos TI
- Estudios y Consultoría en Internacionalización y Mercados Exteriores
- Análisis y Desarrollo de Planes de Negocio a nivel Nacional e Internacional
- Cooperación en Negocios e Internacionalización
- Soporte en los Procesos de Negociación
- Soporte en las áreas financiera y de marketing
- Metodologías para la Gestión de Proyectos
- Estudios para la búsqueda de socios financieros
- Trading
- Import / Export
- Consultoría y Selección de Recursos Humanos en el área TI

Educación

09/1993 **Ingeniero en Informática**
06/1999 *Universidad de Deusto, Bilbao*

09/2016 **Administración y Dirección de Empresas - ADE**
Actualmente *UNED, Bilbao*

Experiencia laboral

01/2012 **Director Comercial - Gerente**
Actualmente *Cloud Computing Spain, S.L., Madrid - Bilbao*

- Desarrollo y consecución de Plan de Negocio y Estrategias de la Compañía así como la definición de objetivos trimestrales y anuales en las diferentes áreas de negocio
- Definición de Plan de Partners de la Compañía y persecución de sus objetivos
- Potenciación de los recursos de la Compañía
- Creación de red comercial consolidada en clientes de primer nivel
- Responsabilización en los plazos de actuación en los clientes
- Interlocución y negociación de acuerdos marco con proveedores
- Impartición de cursos de motivación comercial y gestión de equipos

04/2015 **Telefónica Global Account Manager y Director Partners**
08/2016 *Zyncro Tech, S.L., Madrid*

05/2014 **Director Comercial**
08/2015 *Zaidan 2010, S.L., Madrid*

10/2013 04/2014	Director Comercial <i>Vertical Sistemas de Información, S.L., Madrid</i>
10/2012 09/2013	Director Comercial Zona Centro y País Vasco <i>SIVSA Servicios Informáticos, S.A., Madrid - Bilbao</i>
10/2003 09/2012	Fundador - CEO <i>Avn IT Services, S.L., Bilbao</i>
06/2003 09/2003	Business Line Manager <i>General Electric Capital IT Solutions, S.L., Bilbao</i>
04/2001 05/2003	Responsable Soluciones HA y Redes SAN - Director Comercial Zona Norte <i>SIEMENS, S.A., Madrid - Bilbao</i>
04/2000 03/2001	Proactive Technical Analyst <i>Sun Microsystems, S.A., Madrid</i>
09/1999 03/2000	Técnico de Sistemas <i>Softec, S.A., Bilbao</i>
03/1999 09/1999	Responsable Área Formación y Desarrollo TI <i>IFAP, S.L., Bilbao</i>
07/1995 09/1997	Programador Microcontroladores PIC e Intel <i>Microsystems Engineering, S.L., Bilbao</i>
09/1994 06/1997	Becario Dpto. Arquitectura de Sistemas <i>Universidad de Deusto, Bilbao</i>

Certificados

MCSE - Microsoft Certified Systems Engineering

CA Technologies

Fujitsu

Dell - EMC

HP

SAP

Oracle - Sun

Veritas

Gestión de Empresas y Equipos - Coaching