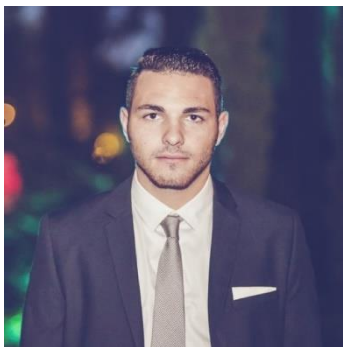




IGNACIO

ID-58992

FORMACIÓN

Doble Grado en Administración y Dirección de Empresas con Publicidad y Relaciones Públicas

Universidad Rey Juan Carlos



Máster en Tecnologías y Sistemas aplicados a la empresa

Universidad Francisco de Vitoria



Programa en Servicios Financieros Complejos

CASF - MiFID 11



EXPERIENCIA LABORAL



Banco Santander

Key Account Manager (2018 – Actualidad)

- Gestión comercial B2B de productos financieros para empresas
- Captación comercial de empresas con facturaciones superior a los 15MM
- Asesoramiento financiero y gestión del riesgo de productos y operaciones complejas
- Análisis de KPI's orientados a objetivos comerciales



Dekra Automotive Solution

Marketing and Sales Manager (2018)

- Elaboración de Campañas de Marketing
- Elaboración de Newsletter Comerciales
- Análisis de KPI's, reporting International Manager
- Análisis de precios y estrategias comerciales



GesNext, IBM

Marketing Assistant & Data Analyst (2017-2018)

- Elaboración de campañas de marketing
- Análisis de KPI's, Creación y elaboración Pipeline
- Reporting directo al CEO

CONOCIMIENTOS

- Inglés Nivel Negociación
- MOS (Microsoft Office Specialist)
- Salesforce

