

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato: 52068- Mario

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☐	☒	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☒	☐	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☐	☒	
Negociación	☐	☐	☒	☐	
Perseverancia	☐	☐	☐	☒	
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	
Motivación	☐	☐	☐	☒	
Mario hizo bachillerato y desde entonces se dedicó al mundo comercial. La primera experiencia la tuvo en páginas Telefónicas en donde gestionó a 6 personas y supervisaba la zona de Castellón, su enfoque fue B2C; debido al avance de las tecnologías se preveía que internet deje sin trabajo a muchas personas y decidió buscar un desarrollo profesional y es cuando ingresa al mundo de las telecomunicaciones que es en donde ha desarrollado su mayor experiencia profesional, ha pasado por empresas como Vodafone, Orange y actualmente en Jazztel; siempre enfocado a ventas con empresa y ese es el principal motivo por el que busca un cambio porque ya se siente saturado de las telecomunicaciones; considera que puede aportar más en otro sector. A nivel competencial es un candidato muy válido e interesante a entrevistar.					