

DANIEL JIMÉNEZ HIDALGO

41 años

C/Isla Redonda, 25

28400 Collado Villalba

Tel : 699327797

Email : lase007@hotmail.com



ESTUDIOS

Año 2002-2003 **Título : TÉCNICO SUPERIOR EN GESTIÓN COMERCIAL Y MARKETING**
I.E.S. JAIME FERRÁN (Collado Villalba)

Año 2000-2002 **Título : BACHILLER EN HUMANIDADES Y CIENCIAS SOCIALES**
I.E.S. JAIME FERRÁN (Collado Villalba)

Año 1996-1999 **Título : GRADUADO EN EDUCACIÓN SECUNDARIA OBLIGATORIA**
I.E.S. LÁZARO CÁRDENAS (Collado Villalba)

Idiomas: **Inglés:** Nivel B2

Programas manejados: Word, Excel, Power Point, Outlook, C4C, Dynamics, Salesforce

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2023 – 2025 **CAPRICO ANDALUZ – GRUPO BORGES – *Ámbito nacional***
OOH Iberia Key Account Manager. Captación de Grandes Cuentas hoteleras y desarrollo de negocio en clientes existentes. Definición de Acuerdos nacionales. Colaboración estrecha con los departamentos de MKT, Logística, GGCC y Admon.

2018 – 2023 **DABA – NESPRESSO PROFESSIONAL – *Ámbito nacional***
Account Manager. Captación de Grandes Cuentas y desarrollo de negocio en clientes cadenas hoteleras, realizando planes de cuenta específicos y llegando a Acuerdos nacionales a largo plazo. Definición de objetivos y necesidad de recursos. Colaboración y soporte a equipo comercial de 30 personas. Desde Enero de 2022 como Account Manager, desarrollando GGCC en sector Office y Reca también

2015 – 2018 **DABA – NESPRESSO PROFESSIONAL - *Madrid***
Comercial Office para Pymes. Captación de nuevas cuentas y mantenimiento de cartera de clientes fomentando el incremento de consumo de café Nespresso Professional y accesorios. Organización de Eventos (normalmente Nespresso Day´s) tanto en Pymes como en colaboración con el Dto. de Grandes Cuentas. Se captan clientes estratégicos como Telepizza, Homeaway, Gameloft, Uber

2014 **PROSEGUR - *Madrid***
Asesor de seguridad – Comercial de los servicios de vigilancia, auxiliares, PCI´s, gestión de efectivo y logística de valores a empresas. Captación de nuevas cuentas

2013 **DESCONTAMINACIONES E INFORMES MEDIOAMBIENTALES, S.L.**
GRUPO 14.000 DSO – *Madrid*
Comercial autónomo, venta de productos biológicos y equipos industriales para el tratamiento de aguas potables y residuales, principalmente del sector petrolífero. Mantenimiento, fidelización y mejora de la cartera de clientes, potenciando el consumo de productos biológicos y químicos para sus instalaciones. Realización de presupuestos, seguimiento y cierre de operaciones

2004-2012 **ESTACIONES DEPURADORAS, S.A. – *Ámbito nacional e internacional***
Comercial, venta de equipos industriales para el tratamiento de aguas residuales y potables en el sector medio ambiente. Mantenimiento de cartera de clientes y fidelización fomentando el consumo de productos para la mejora de las instalaciones, aplicando normativa europea de contaminación, analíticas y requerimientos de la Administración. Captación de nuevas cuentas, presentación de presupuestos ante empresas como Repsol, Cepsa, Galp, ACS, Dragados, FCC, Ferrovial, Mc Donald´s, etc. negociación y seguimiento hasta la firma de contrato