

EMPRESA	Coopervision
REFERENCIANTE:	Fran Plaza
PUESTO:	Sales Area Manager
CONFIRMAR FECHAS EN LAS QUE EL CANDIDATO HA TRABAJADO:	Confirma fechas
CONFIRMAR PUESTO OCUPADO Y RESPONSABILIDADES:	Delegado Comercial
VALORACION DEL REFERENCIANTE (cumplimiento de objetivos, trabajo en equipo, logros, identificación con la filosofía de la compañía, orientación al cliente, etc.)	Gestionaba la zona de Catalunya y Andorra. Consigue llegar a objetivos, lo define como una persona muy lista, inteligente, vivo y activo. Conoce el sistema y actúa para la consecución de objetivos. Facilidad de palabra. Alta capacidad de negociación y análisis, al igual que aporta con facilidad de cierre.
MOTIVO DE SALIDA DE LA COMPAÑÍA:	No consiguió conectar con su jefe y su zona es muy complicada, aun así llegó a objetivos. El motivo de más peso fue la reestructuración de zona de la cual David no estaba conforme.
RECOMENDARIA A ESTA PERSONA PARA OCUPAR UN PUESTO COMERCIAL:	Buen chico, honesto, buen comercial, para cualquier tipo de venta. Algo individualista. Muy de pico y pala.