

ID-52358

Vilassar de Dalt - Barcelona

25/11/1987



Experiencia Profesional

2016 -

Eresmarketing

Comercial consultoría marketing.

Empresa de marketing online donde ejerzo como leader del departamento de ventas.

- Encargada de hacer la apertura, seguimiento y cierre de los potenciales clientes de eresmarketing.
- Consultora de Marketing.
- Evaluación de campañas de Facebook Ads, Linkedin Ads, Instagram Ads y Google Adwords.
- Creación y evaluación de campañas de Email Marketing y uso de Workflows.
- Uso de programas como wordpress y herramientas Office.
- Uso de CRM Zoho.
- Organización de eventos y ferias.
- Gestión y formación a socios de negocio, resellers y comerciales.

2014 - 2015

BP

Comercial

Venta visa BP a los clientes de gasolineras BP.

2014 - 2015

Estancos

Comercial, promotora

Objetivo de aumentar las ventas de ciertas marcas tabaqueras en diferentes estancos.

2012 - 2014

TotPool

Administrativa y comercial.

Empresa de construcción y piscinas.

Hacer visitas a clientes, presupuesto, seguimiento y cierre de proyectos de construcción.

Venta de producto de la tienda como dependienta.

Consultora de productos para piscina.
Encargada de gestionar los cobros y pagos de la empresa. Emitir facturas y hacer cierres trimestrales y de año.
Trabajaba con el pack Office y el programa de gestión win omega.

2008 - 2011

Óptica Abraxas

Dependiente y comercial.
Atención al cliente y venta de productos de óptica.
Gafas de sol, lentillas, gafas graduadas, cristales, progresivos...

Educación

2003

IES Manolo Hugué

ESO

2007/2008

IES Gallecs

Ciclo formativo superior AFPE

2015

Laura Cantizano

Marketing y psicología de cliente

2016

Formación gestión CRM Zoho

2017

Inma Estivil

Formación cierre ventas

Habilidades

Habilidades Personales: Tengo capacidad de automotivación, actitud mental positiva, empatizo con el cliente para transmitir confianza y características de liderazgo. Extrovertida y con don de gente. Capacidad para hacer reuniones con directivos.

Habilidades de venta: Capacidad de negociar, y hacer un buen seguimiento del cliente. Tengo técnicas de cierre de ventas. Me gusta asesorar argumentando los beneficios del producto que vendo.