

ANTONIO

Yuncos, Toledo (1971)

Resumen de aptitudes

Gestor comercial con sólida trayectoria en canal Horeca y en el canal directo y con sólidos conocimientos del mercado y de los productos garantizando unos elevados niveles de satisfacción del cliente.

Experto en el desarrollo del canal, gestión de distribuidores, identificación de nuevos nichos de negocio para el desarrollo del mercado y garantizando los objetivos establecidos.

Buena capacidad de trabajo en equipo, dinamismo y proactividad, división estratégica, planificación, organización por objetivos y capacidad de adaptación a los diferentes entornos de la compañía.

Formación

1984 *Colegio San José*

1986 *IES Enrique Tierno Galván*

Experiencia

Suntory Beverage & Food

Gestor comercial (Mayo 2011- Marzo 2022)

Programación periódica de visitas comerciales.

Realización de estudios de mercado y un calendario de actualizaciones.

Estudio de necesidades del cliente, elaboración de propuestas y negociación de presupuestos.

Realización de informes de comerciales (acuerdos).

Captación de nuevos clientes y búsqueda de nichos de mercado.

Gestión del distribuidor (acompañamiento a los vendedores) y resolución de incidencias.

Coca cola Europacific Partners

Desarrollador de mercado (Julio 2022- Actualmente)

Programación periódica de visitas comerciales.

Realización de estudios de mercado y un calendario de actualizaciones.

Estudio de necesidades del cliente, elaboración de propuestas y negociación de presupuestos.

Realización de informes de comerciales (acuerdos).

Captación de nuevos clientes y búsqueda de nichos de mercado.

Gestión del distribuidor (acompañamiento a los vendedores) y resolución de incidencias.

Premios y reconocimientos

- Reconocimiento al mejor vendedor del 2016 por los resultados alcanzados
- Premiado en diferentes ocasiones por superar la consecución de objetivos marcados por la compañía